

SUCCESS OF PROJECT ENTERPRISE

(An Initiative of NIRD&PR)



National Institute of Rural Development and Panchayati Raj

(Ministry of Rural Development, Govt. of India) Rajendranagar, Hyderabad – 500 030





Published by-Rural Self Employment Training Institute (RSETI) Project **National Institute of Rural Development and Panchayati Raj** (Ministry of Rural Development, Government of India) Rajendranagar, **Hyderabad - 500 030**

Tel: (040)2400 8454

Tele-fax : (040) 2400 8496 E-mail : rsetinird@gmail.com Website : www.nird.org.in

© Copyrights reserved by NIRD&PR, Hyderabad

ISBN: 978-93-84503-10-9

Editorial Team

O N Bansal: Project Director, RSETI

R Naga Lakshmaiah: Project Manager, RSETI

Cover Design: V G Bhat, NIRD

Printed at:

Balaji Scan Pvt. Ltd.,

A.C. Guards, Hyderabad. Ph. 040-23303424/25





FOREWORD

National Institute of Rural Development & Panchayati Raj (NIRD&PR) takes pride in bringing out the book titled "Success of Project Enterprise". It is heartening to note that an initiative taken by NIRD&PR under the banner of Project Enterprise in the year 2012 has made significant progress in achieving its objectives.

Looking at the magnitude of unemployment problem in the rural areas, more so in tribal dominated districts, NIRD&PR took initiative for skill development and capacity building of rural youth. The project is being implemented in partnership with selective community based organisations as PIAs, which have earlier worked in collaboration with NABARD or MoRD. I am happy to inform that as on date, we have conducted 73 programmes and have benefited about 1942 youth, which is the need of the hour. Out of these, as many as 1537 have established/started their own micro-enterprises. Thus the settlement rate is 75 percent. On an average their monthly income is in the range of ₹. 5,000 to ₹. 20,000.

The unique feature of the Project Enterprise is that bankers are involved in selection of the candidates and in training process. Post-training support and hand-holding are provided by the PIAs. Another unique feature is each and every candidate is provided with a **Toolkit** at the end of the programme, so that he/she can start his/her activity from day one. Bank linkages are also encouraging because of good liaison maintained by PIAs with RRBs/Banks.

The project has completed three years by now. There are many **Success Stories** from the project wherein rural unemployed youth have been able to establish their own enterprises to meet their livelihood. This publication is an attempt to share salient features of the project and few success stories of entrepreneurs. It is hoped that these success stories will go a long way in motivating the unemployed youth towards self-employment.

Dr. M V Rao, IAS Director General

National Institute of Rural Development and Panchayati Raj (Ministry of Rural Development, GoI) Hyderabad – 500 030 31st December, 2014





ACKNOWLEDGEMENT

Unemployment is the major challenge India is facing today. The problem of unemployment is of greater dimension in the rural areas. Millions of youth are entering job market every year, after completing their formal education but are unable to find suitable job/employment. The mismatch of employment potentiality with deployment of youth has baffled the planners and administrators. Under the circumstances majority of the youth particularly from rural and semi-urban areas, who could not access higher/professional education but oriented to white collar jobs are driven to despair. In such a scenario, need for promoting self-employment for the unemployed rural youth seems to be a ray of hope. In today's time every one of us feels dearth of service providers in our day to day requirements. If a cadre of service provider is created through skill development and capacity building, it will serve dual purpose i.e., gainful employment to youth and timely and quality services to the public. Government of India has been implementing various schemes for capacity building of the rural youth including RSETI project. However, looking at the size of the country, much more efforts are needed. DG, NIRD&PR took an initiative, under the banner of "Project Enterprise", to make it's contribution in this direction.

The results are highly encouraging and need to be pushed further. As on 31.12.2014, under "Project Enterprise", 73 programmes were conducted and 1942 youth were trained. Out of them, 1537 youth are settled. Thus, the settlement rate is 75 percent. The project is just three years old but there are many success stories from Project Enterprise which may motivate other unemployed youth to go for self-employment. With this aim in mind, NIRD&PR made an attempt to collect and publish a few success stories from the project. As a result of this, the book is in your hand. The purpose of this publication is to share success of unemployed youth with the intervention of "Project Enterprise". It is hoped that this book will motivate more and more youth for self-employment.

We are highly thankful to **Dr M V Rao, IAS, Director General, NIRD&PR** who initially conceived the idea of **Project Enterprise.** He involved himself in selection of PIAs and honouring the successful entrepreneurs. We are also thankful to him for giving his constant guidance and support in bringing out this publication. NIRD&PR acknowledges the cooperation from all the PIAs for contributing success stories and making this publication successful. Lastly but most importantly we are thankful to all the successful trainees/ entrepreneurs who have motivated us to publish this collection of success stories.

O N BANSAL Project Director

National Institute of Rural Development and Panchayati Raj (Ministry of Rural Development, GoI) Hyderabad – 500 003 31st December, 2014



This collection is dedicated to.....

millions of the unemployed youth, especially the rural poor who silently suffer from the fear of failure.
those youth who lack confidence and self-motivation but have a burning desire to struggle and gain potential livelihood.
those youth who embraced Self-Employment through the initiatives of Skill Development and now stand as role-models, for all others to emulate them.
the trainers, the people behind the scene, who brought about a sea change in the lives of many youth.
the visionaries, who believed that alleviation of poverty is possible through capacity building and empowerment of needy youth.
–Editorial team

CONTENTS

Part I About Project Enterprise		
S. No.	Subject	Page No.
i	What is Project Enterprise?	1
ii	Why Project Enterprise?	2
iii	Unique Features of Project Enterprise	3
iv	Selection of CBOs / PIAs	4-5
V	Skill Development Programmes Conducted	6
vi	Selection of Candidates	7-8
vii	Conduct of Training Programmes	9-37
viii	Supply of Toolkits to Trainees	38-39
ix	Monitoring and Follow-up	40-41
X	Interactive Workshop with PIAs and Successful Entrepreneurs	42-43
xi	Display of Toolkits and Products Made by Entrepreneurs	44
xii	Felicitation of Successful Entrepreneurs	45

	Part II Success Stories in English					
S. No.	Title of Success Story	Name of the PIA	Page No.			
1	Proud Owner of Mobile Shop	Lupin Foundation, Bharatpur, Raj.	49			
2	Stone Handi Craft Changed His Life	Lupin Foundation, Bharatpur, Raj.	50-51			
3	Owner of Computer Institute	Lupin Foundation, Bharatpur, Raj.	52			
4	Dedication and Honesty Pays	Lupin Foundation, Bharatpur, Raj.	53			
5	Found the Path of Happiness	Lupin Foundation, Bharatpur, Raj.	54			
6	Self-Employment Changed His Life	MSGD Jan Seva Nidhi, Alwar, Raj.	55			
7	A Small Loan from MFI Became Boon	MSGD Jan Seva Nidhi, Alwar, Raj.	56			
8	He Baked His Dream Through Bakery	MYRADA,Gulbarga, Karnataka	57			
9	From Labourer to Mechanic	MYRADA,Gulbarga, Karnataka	58			
10	Support to Family	MYRADA,Gulbarga, Karnataka	59			
11	RIRD Made Him Entrepreneur	RIRD, Krishnagiri, Tamilnadu	60-61			
12	Mashroom for Sustainable Income	RIRD, Krishnagiri, Tamilnadu	62-63			
13	Poor Youth Becomes Entrepreneur	MYRADA,Gulbarga, Karnataka	64			
14	Helping Hand to Mother	MYRADA,Gulbarga, Karnataka	65			
15	Eagerness to Learn - Leads to Success	MYRADA,Gulbarga, Karnataka	66			
16	Agricultural Labourer Turned to Mechanic	MYRADA,Gulbarga, Karnataka	67			
17	Rahul Fulfills his Dreams	NRMCW, Bhopal, M.P.	68-69			
18	Sincerity and Hard Work Leads to Success	NRMCW, Bhopal, M.P.	70-71			



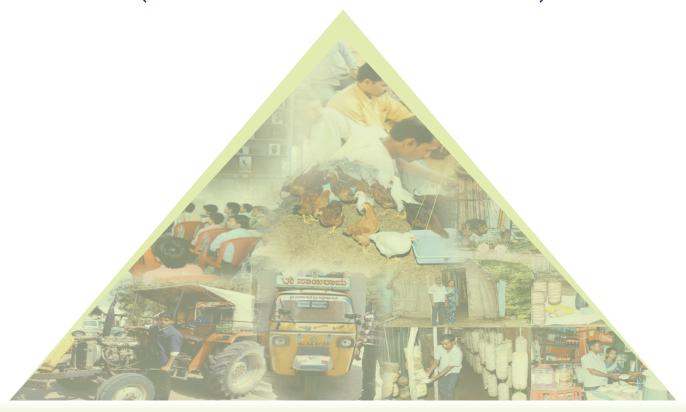
19	Father's Wish Fullfilled	NRMCW, Bhopal, M.P.	72-73
20	A Ray of Hope and Happiness	NRMCW, Bhopal, M.P.	74
21	Poultry as Livelihood	KVK, Warangal, Telangana	75
22	Vermi Compost Bonanza – Double Income	CSV, Wardha, Maharashtra	76-77
23	Paper's Utility Products - An Income Source	CSV, Wardha, Maharashtra	78-79
24	Ambadi - A Source of Income for Tribals	CSV, Wardha, Maharashtra	80-81
25	Self-Confidence Can Solve the Problem	MSGD Jan Seva Nidhi, Alwar, Raj.	82
26	Unemployed Became Self-Employed	MSGD Jan Seva Nidhi, Alwar, Raj.	83
27	Nothing is Impossible	MSGD Jan Seva Nidhi, Alwar, Raj.	84
28	Family Reputation in the Community	MSGD Jan Seva Nidhi, Alwar, Raj.	85
29	SHG Becomes - "Ray of Hope"	SAHARDA, SRDA, Bidar, Karnataka	86-87
30	Self-Help is the Best Help	SAHARDA, SRDA, Bidar, Karnataka	88-89
31	SAHARDA Shows the Way to Success	SAHARDA, SRDA, Bidar, Karnataka	90-91
32	Dairy Gives - Sumptuous Income	SAHARDA, SRDA, Bidar, Karnataka	92-93
33	NIRD&PR Shows the Way to Women	SAHARDA, SRDA, Bidar, Karnataka	94

	Part III - Succ	ess Stories in Hindi	
34	बाँस उद्योग में सफलता	ग्रामीण विकास ट्रस्ट, जयपुर	97-99
35	लुप्त हो रही कला को परवान चढाया उदास चेहरे फिर खिले	ग्रामीण विकास ट्रस्ट, जयपुर	100-102
36	स्वरोजगार की राह पर ग्रामीण महिला समूह	ग्रामीण विकास ट्रस्ट, जयपुर	103-104
37	मजदूर से मालिक	भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इन्दौर	105-106
38	जीवन है नाम, चुनौती का	भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इन्दौर	107-109
39	जीवन रोभान हुआ	भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इन्दौर	110-112
40	सुनहरा अवसर	भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इन्दौर	113-115
41	सार्थक प्रयास	भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इन्दौर	116-117
42	बदलते रंग	भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इन्दौर	118-119
43	मधुमक्खी पालन का सहारा	रायगढ़ सहयोग समिति, रायगढ़	120-121
44	मधुकी बूँद – बूंद से जीवन महका	रायगढ़ सहयोग समिति, रायगढ़	122-123
45	मोबाइल रिपेयरर – अनंतोराम मेकॅनिक	रायगढ़ सहयोग समिति, रायगढ़	124-125
46	बनाया उसे मोबाइल मेकॅनिक	रायगढ़ सहयोग समिति, रायगढ़	126
47	बचत १० से ११ हजार	मंथन आई.टी.आई अमलाहा, सीहोर	127-128
48	आज मेरे घर वाले खु ा है	मंथन आई.टी.आई अमलाहा, सीहोर	129-130
49	तल्लीनता एवं लगन का योगदान	मंथन आई.टी.आई अमलाहा, सीहोर	131-132
50	मेहनत ईमानदारी और कार्य की लगन	मंथन आई.टी.आई अमलाहा, सीहोर	133-134



PROJECT ENTERPRISE

(An Initiative of NIRD&PR)





What is Project Enterprise?

Poverty and Unemployment are the major problems in the rural areas. It is more so in tribal dominated areas and in Left Wing Extremism (LWE) districts. There are lack of opportunities for wage employment in rural areas. However, there is ample scope for self-employment. Hence, National Institute of Rural Development and Panchayati Raj (NIRD&PR) realised that through skill development and capacity building, the rural youth can be prepared and motivated to take up self-employment ventures. Further, a self-employed person acts as a job generator. Hence, this will be a long-term solution to rural unemployment problems. Self-employment also has multiplying effect. It also helps in preventing migration of rural youth to urban areas.

In this back-drop, NIRD&PR took an initiative for skill development and capacity building of the rural youth particularly in tribal dominated areas and LWE affected districts under **Project Enterprise.** This project is implemented in association/partnership with a few selective CBOs / PIAs who have been working in rural development activities in collaboration with one or more Ministries and / or with NABARD for a minimum period of 5 years.

Under the project, skill development and capacity building programmes ranging from 15 days to 60 days are conducted for various types of activities / trades. During the course of training, more emphasis is given to soft skills and hands-on practice. Hand-holding of the trainees for Bank linkages and Counselling is integral part of the Project. NIRD&PR closely monitors the selection of the trainees, conduct of the training and hand-holding support provided by the CBOs / PIAs to the trainees. The project started in January 2012. Today the project has completed three years of its existence. As on date, 73 programmes have been completed covering 1942 candidates. The average settlement rate under the project is somewhere between 75 to 80 percent and average income of the settled candidates are in the range of ₹. 5,000 to ₹. 20,000 per month.



Why Project Enterprise?

Unemployment is the major challenge India is facing today. The problem of unemployment is of a greater dimension in the rural areas. Millions of youth are entering the job market every year after completing their school / college education but are unable to find suitable employment. Non-availability of adequate employment opportunities in the organised sector is one of the serious challenges country is facing today. Advent of Science and Technology has further accelerated the problem. In the rural areas, the employment potential in agriculture have reached saturation level leading to large scale migration of rural youth to urban areas adding woes and pressure to already over-strained civic infrastructure.

The millions of youth particularly from rural and semi-urban areas who could not access higher / professional education but oriented to white collar jobs are driven to despair. These disparate youth are attracted towards anti-social activities for their livelihood. The mismatch of potentiality of employment with productive deployment of youth has baffled the planners and the administrators.

In such a scenario, a need for promoting self-employment for unemployed rural youth seems to be a ray of hope. Once trained appropriately, the youth will be in a position to establish their own profitable Micro Enterprise and enhance their standard of living. Government of India is implementing various schemes in this direction. But looking at the size of the country, much more efforts are needed in this direction. NIRD&PR also came forward to make it's contribution in this direction by way of **Project Enterprise**.

In today's time every one of us feels that there is dearth of service providers in our day to day requirements. If a cadre of service provider is created through skill development and capacity building, it will serve dual purpose i.e., gainful employment to unemployed youth and timely and quality services to the general public.



Unique Features of Project Enterprise

The unique features of skill development training under Project Enterprise are as under:

- ➤ Project Enterprise is an initiative of NIRD&PR for skill development of unemployed youth as an alternate model.
- ➤ It is being implemented through well established and reputed CBOs / PIAs which have worked with Central Ministries and/ or NABARD for quite some time.
- ➤ The selection of the CBO / PIA is done systematically.
- > Selection of the candidates for skill development is done by interview after giving a wide publicity in the area.
- ➤ The optimum batch size is maintained between 20 to 25 candidates.
- ➤ The duration of the programme is decided based on requirement i.e. 15 days to 60 days.
- ➤ Soft skill / EDP inputs are integral part of training. More emphasis is given to hand-on practice/ practical classes.
- ➤ Routine type of the programmes such as tailoring, beauty parlour etc., are discouraged.
- ➤ A Tool Kit consisting of minimum tools required to start the work/activity is given to all trainees at the end of the programme so that from day one he / she can start earning for livelihood.
- ➤ Regular follow-up / hand-holding support is provided to the trainees for Bank linkages and / or for establishing his / her Micro Enterprise.
- > Regular feedback is obtained from the trainees.
- ➤ NIRD&PR closely monitors and follows up the trainees through CBOs / PIAs.
- ➤ Skill development programmes under Project Enterprise are cost-effective. The average cost per trainee per day comes in the range of just ₹. 100 to ₹. 150 only.
- ➤ The Bank officials who include LDMs and Branch Managers are involved right from the selection of the candidates and during the training.
- ➤ The settlement rate of the different programmes under the Project Enterprise is in the range of 70 to 80 percent depending on areas and PIAs.
- ➤ The average earnings of the settled candidates are in the range of ₹. 5,000 to ₹. 20,000 per month.



Selection of CBOs/PIAs



Meeting with CBOs representatives at SIRD, Raipur

NIRD&PR realised the need for an alternative model for skill development and capacity building of unemployed youth and to engage them in gainful livelihood by means of self-employment. It was felt that the model should be cost-effective and should be aimed to benefit tribal youth. Obviously, PIAs are the preferred choice as implementing agency. Selecting right type of the PIAs was an important task. NIRD&PR arranged a get-together of selective PIAs/NGOs at State capitals in coordination with local SIRDs, Director General, NIRD&PR and PD RSETI visited various State capitals to participate in such get-togethers and discuss the idea of Project Enterprise. The idea was well received by the PIAs and they came forward to implement the Project. After detailed discussion, some PIAs were shortlisted which have been working in the field of skill development for NABARD/ Central/ State Ministries. These shortlisted PIAs were requested to submit need based proposals in the field of skill development to NIRD&PR.





Meeting with CBOs representatives at Bhopal

On receipt of the proposals at NIRD&PR, they were scrutinised on various parameters such as type of the activity, suitability of the activity, scope of the activity, availability of faculties with PIAs, their past experience and willingness to provide hand-holding support to the trainees, apart from cost of the training. Approval letters were issued with specified terms and conditions and PIAs were asked to communicate their acceptance. After receipt of the acceptance, they were allowed to conduct the programmes.

Soon after commencing the programme, CBOs/PIAs are expected to submit list of participants along with their mobile numbers, programme schedule, dates and venue of the programme, detailed bio-data of the trainers to NIRD&PR. After completing the programme, PIAs are expected to submit daily attendance sheets and feedback received from the participants apart from detailed report on the programme along with photos and press cuttings, if any to NIRD&PR.





Skill Development Programmes Conducted

The various activities (Skill Development Programmes) conducted under Project Enterprise are:

1)	Mobile repairing	21)	Automotive repairs
2)	Bee keeping	22)	Diesel pumpset repair
3)	Mushroom cultivation	23)	Fabrication work
4)	Vermi compost	24)	Spices processing and packaging
5)	Manufacturing of handmade paper	25)	Bamboo decorative handicraft
6)	Domestic electrical appliances repair	26)	Manufacturing of leather products
7)	Rewinding of AC / DC motors	27)	Tailoring and cutting
8)	Plumbing and sanitary work	28)	Aloe vera processing
9)	Two wheeler servicing	29)	Aromatic oil distillation
10)	Computer hardware	30)	Plant nursery management
11)	Electric workshop and inverter repairing	31)	Dairying and vermi composting
12)	House wiring and motor repairing	32)	Embroidery and fabric painting
13)	Motor rewinding and power inverter manufacturing	33)	Ready-made dress manufacturing
14)	Electrical workshop and two wheeler repairing	34)	Preparation of milk products
15)	Stone handicraft	35)	Food processing and bakery
16)	Multi-purpose mechanics	36)	Preparation of domestic products
17)	Tractor servicing	37)	Bridal make-up and mehendi
18)	Two and four wheeler servicing	38)	Agro-forestry
19)	Food processing	39)	Footwear designing
20)	Four wheeler driving	40)	Pisciculture

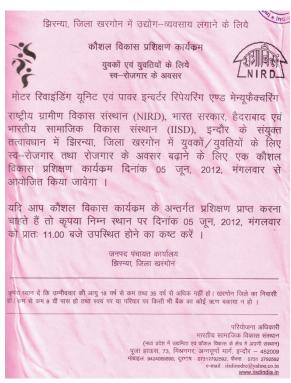
As on December 2014, a total of 73 programmes were conducted and 1942 youths trained. Remaining programmes are in progress.



Selection of the Candidates

Candidates for training are selected by giving wide publicity in the local area/villages by way of advertisement in local newspapers and/or by distribution of hand bills/pamphlets by the PIAs. The specimen copies of the pamphlets/handouts are reproduced below:









A cut-off date is fixed for inviting the applications for skill development programmes. If necessary, pre-admission test and interviews are conducted for selection of candidates by a committee consisting of 3 to 4 members. The committee includes the representatives of Banks i.e. Lead Bank Managers or Branch Managers either from local commercial banks or Regional Rural Bank.



Pre-admission test conducted by Lupin Foundation for selection of right candidate for training



Pre-admission interview conducted by Lupin Foundation for selection of right candidate for training



Conduct of Training Programmes



Training cum practical session for mobile repair at Lupin Foundation

Normal duration of the programme is from 10 to 60 days depending upon the nature of activity and skill required. PIAs give advance information to the NIRD&PR about the conduct of the programmes. Soft skill and EDP inputs are also covered in all such programmes apart from technical skill. Trainees are taken for a field visit whereever required for live exposure. Most of the PIAs have required faculty support. However, they also engage best possible technical faculty available locally. More emphasis is given on practical work on the principle of doing and learning. Post-evaluation test is conducted to judge the learning of the trainees from the training programme.



Classroom session for a programme conducted by NRMCW, Bhopal







Practical session on Drip Irrigation and its maintenance from 6-2-2013 to 8-3-2013 at KVK, Malyal, district Warangal, Telengana State









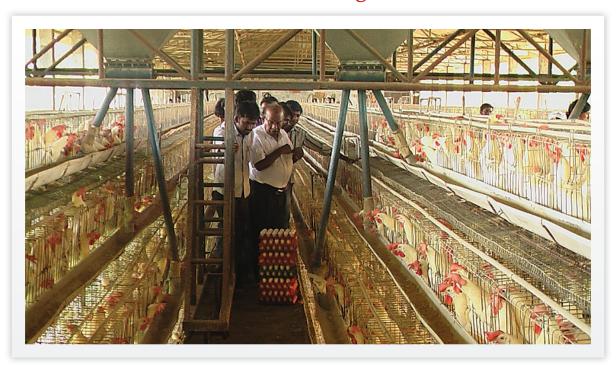
Practical session on Management of dairy, Sheep rearing, Organic farming and Vermi compost making from 21-5-2013 to 23-6-2013 at KVK, Malyal, Warangal district, Telengana State











Field visit cum demonstration on poultry farming to the trainees



Field visit cum demonstration on Turky farming to the trainees





Participants preparing drawings during the training



Post-evaluation test after completion of the training







Trainees undergoing the practicals on Bee Keeping



Honey prepared by successful entrepreneur - Brand Name "Madhvi"





Practical session on Stone handicraft training conducted by Lupin foundation, Bharatpur





Artistic and beautiful handicraft products prepared by the trainees









Practical session for trainees of "Computer hardware & networking"



Practical session for trainees of "Electrical motor rewinding repair"



Practical session for trainees of "Domestic electrical appliances repair"



Trainees of "Domestic electrical appliances repair"





CSV, Wardha



Hands on vermi-compost training





Vermi-compost practical sessions



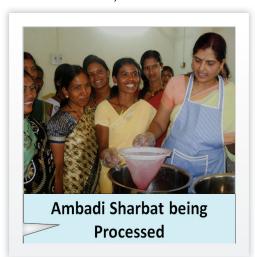
CSV, Wardha







Ambadi Flower, Fruit and Products







Juicy, sparkling red, sweet & sour, Ambadi candy





CSV, Wardha



Making of bags and other utility items from handmade paper by the trainees





GVT, Jaipur



Shri O N Bansal, PD interacting with trainees of food processing and packing at village Anta (Baran)



BDO handing over mini grinder to women entrepreneurs in valedictory at village Anta (Baran)



Spices, Condiments, Squash products prepared during training at village Anta (Baran)





GVT, Jaipur



Trainees preparing leather craft products and display of their final products



Practical session of bamboo decorative training programme

Manthan, Bhopal







Trainees in action - doing and learning in the practical sessions





MSGD, Alwar



Trainees in action at a practical session in computer hardware and networking programme



Shri O N Bansal, PD distributing the certificates to domestic plumbing trainees



Group photo of the trainees after the certificate and toolkits distribution



MSGD, Alwar









MSGD, Alwar



प्रशिक्षण के दौरान प्रशिक्षणार्थी प्रशिक्षण स्थल पर सैद्वान्तिक प्रशिक्षण लेते हुये ।



राजकीय पोलोटेक्निक महाविद्यालय, अलवर में एक्सपोजर विजिट के दौरान प्रवक्त राजवीर सिंह प्रशिक्षणार्थीयों को जानकारी देते हुये।



नगरपालिका, राजगढ़ की अधिशाषी अधिकारी मनीषा यादव एंव संस्था के प्रधान कार्यक्रम समन्वयक, प्रशिक्षण के समापन अवसर पर प्रशिक्षणार्थीयों को टूल किट व प्रमाण पत्र वितरित करते हुये



MYRADA, Gulbarga



Trainees in action - photographs from various skill development programmes







MYRADA, Gulbarga



Four wheeler driving training programme



Four wheeler driving programme trainees

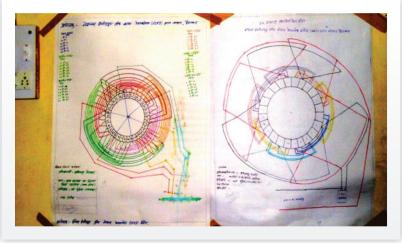


IISD, Indore



Practical session (Hands-on practice) for motor rewinding training programme

Technical Drawings for motor winding explained and given to the trainees, for electrical appliances and motor rewinding training programme





Practical session
(Hands-on practice)
for motor rewinding of
electrical table fan in
electrical appliances repair
training programme



IISD, Indore

Practical session on two wheelers repair and maintenance training programme





Practical session on motor rewinding and Inverter assembling training programme

Group photo of motor rewinding and Inverter assembling training programme





IISD, Indore



Practical session (hands-on practice) of motor rewinding and repair of electrical appliances training programme

Practical session (hands-on practice) of motor rewinding training programme





Motor rewinding trainees group photo on valedictory day with Shri O N Bansal, PD, NIRD&PR



NRMCW, Bhopal

Trainee in action – practical session of diesel pumpsets repair and maintenance training programme





Chief Guest handing over toolkit to the participants at the end of the training programme

Practical session (hands-on practice) of two wheelers repair and maintenance training programme





NRMCW, Bhopal



Registration cum introduction session for motor rewinding and diesel pumpset repair and maintenance programme

Bank manager addressing the participants of mobile repair and motor rewinding training programmes





Guest faculty addressing the participants of mobile repair and motor rewinding training programmes





RIRD, Krishnagiri



Mushroom cultivation programme - Participants preparing rice husk for beds



Shri O N Bansal, PD, NIRD&PR and Director RIRD with one of the trainees



Mushroom attractively packed for marketing



RSS, Raigarh



Branch Manager, CGRB addressing the trainees in inaugural session



Bee keeping trainees at practical session in the field



DDM, NABARD distributing the certificates to trainees at valedictory



CAS, Raigarh

Participants of distillation of oil from aromatic plant/ grasses at oil extraction plant for exposure visit

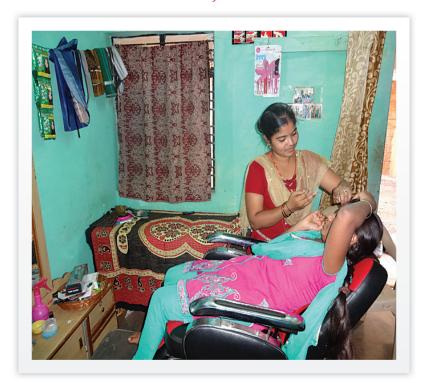




Group photo of participants of oil distillation from aromatic plant/grasses



SRDA, Bidar



Trainee doing bridal makeup in Mehandi and bridal makeup programme



Trainees doing practice for Zardosi work - Saree designing





Toolkits consisting of minimum tools required along with certificates are given to all trainees at the end of the programme. Contents of the toolkits are shown below. Because of the toolkits trainees are in a position to start their work/ activity from day one to earn their livelihood.



Toolkit for two wheelers repair programme



Reading materials, Toolkits for Mobile repair and Diesel pumpset programme

Toolkits



Toolkit for Domestic plumbing



Toolkit for Diesel pumpset repair and maintenance



Toolkit for Mobile repair



Toolkit for Two/Four Wheelers



Toolkit for Mobile repair



Toolkit for house wiring



Tools and Spares for drip irrigation



Monitoring and Follow-up

NIRD&PR official visits training locations at random and interacts with the trainees to get first-hand information and feedback on effectiveness of the training programmes. NIRD&PR also contacts trainees over telephone at random to know the timings of the training, how training is going on, what inputs are given and to ascertain impact of the training as a part of monitoring.



Shri O N Bansal, PD, interacting with trainees of masala processing and packaging of GVT



Shri Bansal interacting with Mobile repair participants at Lupin foundation



NIRD&PR also calls for periodic follow-up report from the implementing agencies with regard to settlement of the trainees. Each PIA is initially given a few programmes only. Approval for additional programmes are given based on successful completion of the earlier programmes, timely submission of required documents / papers, satisfactory feedback from the trainees, follow-up and hand-holding support provided to trainees and the settlement rate. Proper monitoring by the NIRD&PR has given positive results under the project.



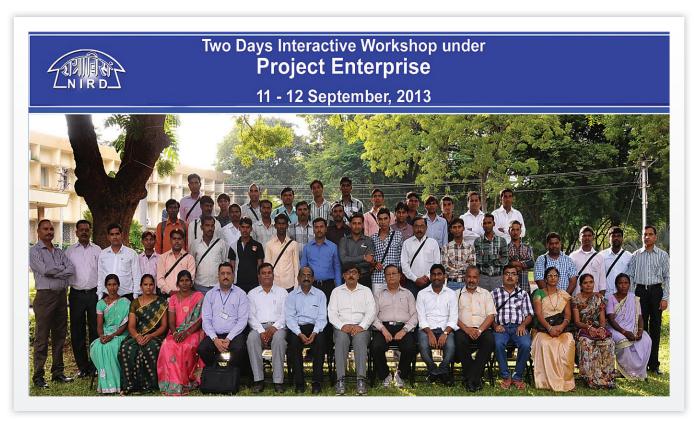
Trainees with Shri O N Bansal, PD, NIRD&PR during monitoring visit to IISD



Toolkit and certificate distribution by Shri Bansal, PD, to the tractor repairing trainees of MYRADA



Interactive Workshop with PIAs and Successful Entrepreneurs



Group photograph of the participants with Dr. M V Rao, IAS, DG, NIRD&PR

As on August 2013, NIRD&PR supported 50 skill development and capacity building programmes covering around 1500 youths in various activities across the country. Average settlement rate is 70 to 75 percent in terms of creation of micro-enterprises by the youth. In this backdrop, the need was felt to organise two days "Interactive Workshop" for selective successful entrepreneurs along with the representatives of implementing PIAs. The objectives of the workshop were a) to share the experience among the successful entrepreneurs, b) to document success stories of the entrepreneurs and c) to discuss and workout strategies for upscaling the project activities. Accordingly, NIRD&PR conducted two days interactive workshop on 11 - 12 September, 2013. The programme was attended by 35 successful entrepreneurs from various parts of the country along with 15 representatives of Programme Implementing Agencies (PIAs).





Prayer before commencing the workshop

The workshop started with prayer for self-confidence. The workshop was inaugurated by Dr. M V Rao, IAS, DG, NIRD&PR. He interacted with all the entrepreneurs as well as representatives of PIAs to know the impact of skill development training programmes, current status of their micro-enterprises and average monthly income earned by them. Each representative of the PIA made a brief presentation on their activities, procedure for selection of youth, conduct of training, follow-up and hand-holding services provided by them to the trainees. Each successful entrepreneur also shared and narrated his/her experience during the workshop.



Bird's eye view of the workshop





Display of Toolkits and Products Made by Entrepreneurs



Dr. M V Rao, IAS, DG, NIRD&PR looking at the toolkits and products displayed by the trainees during workshop and interacting with entrepreneurs

On this occasion a small exhibition was also organised displaying the products made by the entrepreneurs, tools and equipments used by them as well as the tool kits provided to them by the PIAs during the skill development programmes.



Participants offering Ambadi sarbat to DG, NIRD&PR



Felicitation of Successful Entrepreneurs

At the end of the workshop DG, NIRD&PR congratulated the entrepreneurs and presented mementos to each of the successful entrepreneurs and representatives of the PIAs for their success.

























Dr. M V Rao, IAS, DG, NIRD&PR distributing mementos to successful entrepreneurs

Dr. S M Ilyas, PD, DEC, Dr. P Shiv Ram, PD, RTP, Shri K P Rao, P&H CSERE, Dr. C S Singhal, P&H, CWDGS graced the occasion.





PROUD OWNER OF MOBILE SHOP

Name of the Entrepreneur
 Balram Singh
 Age and Qualification
 23 years

3. Nature of Enterprise : Mobile Repairing and Servicing

4. Name of Prog. Imp. Agency: Lupin Foundation, Bharatpur, Rajasthan



Balram, a proud owner of Mobile repairing shop

Balram Singh of village Usrara, Panchayat Samiti Kumher, was struggling under extreme poverty owing to unemployment. He wanted to start his own Mobile repairing shop but lack of skill was the main hindrance. He came to know through newspaper that National Institute of Rural Development and Panchayati Raj (NIRD&PR), Hyderabad through Lupin Foundation is providing skill development training in many areas for self-employment to rural youth. He approached Lupin Foundation and joined the Mobile repairing and servicing training programme which was for 60 days.

After successful completion of training, he started his own "Mobile repairing and servicing shop" in Kumher block. Initially he faced many problems and could not earn sufficiently. But very soon owing to his hard work and skill, his business increased day by day. He now repairs all brands of mobiles like Nokia, Samsung, Spice, Sony etc. He has tied up with various telecom companies and started selling cash recharge coupon and various accessories of mobile phones. Presently he is earning ₹. 600 to ₹. 800 per day.

His hard work and quality and timely service brought golden luck to him. There is remarkable improvement in his financial position. Today Balram is very happy with his business and emotional state of his family.

- Lupin Foundation, Bharatpur



STONE HANDICRAFT CHANGED HIS LIFE

1. Name of the Entrepreneur : **Bhagwan Das**

2. Age and Qualification : 29 years

3. Nature of Enterprise : Stone Handicraft

4. Name of Prog. Imp. Agency: Lupin Foundation, Bharatpur, Rajasthan



Stone Handicraft changed the life of Bhagwan Das

Bhagwan Das, an inhabitant of village-Chak Behenera, Sewar, was feeling frustrated and depressed owing to unemployment for a long time. Through he had all zeal to undertake some productive work, lack of technical skill was obstructing him in fulfilling his aspiration. A ray of hope entered his life when he came to know about the skill development training programme on **Stone Handicraft** being conducted by Lupin Foundation sponsored by NIRD&PR, Hyderabad. He approached the Lupin Foundation and joined the 60 days skill development training programme on Stone Handicraft.

The training programme brought dynamic change in his attitude and aspiration. Now he is a man with full of determination and aspiration. He is ready to explore all his abilities and opportunities to achieve all round success.







Stone Handicraft products made by Bhagwan Das

Bhagwan Das opened a shop in his village which is situated on Jaipur-Agra National Highway (NH-11). Due to locational suitability customer could easily reach his shop for stone handicraft work. He also established direct links in Jaipur which happens to be the largest market of Stone handicraft, with a view to having regular and sustainable orders. He caters to the demand of exporters at Jaipur as well as walk-in buyers.

His hard and high quality work has generated an ever growing market for his stone handicraft products. His average earning now-a-days is ₹. 10,000 per month. His dream is to take these stone handicraft items to big cities like Mumbai, Delhi, Kolkata etc., for sale. He also wants to have a showroom of his own at national highway bypass.

- Lupin Foundation, Bharatpur



OWNER OF COMPUTER INSTITUTE

1. Name of the Entrepreneur : **Jagdish Singh**

2. Age and Qualification : **32 years**

3. Nature of Enterprise : Computer Hardware

4. Name of Prog. Imp. Agency: Lupin Foundation, Bharatpur, Rajasthan



Jagdish has become the owner of Computer Institute

Jagdish Singh, a resident of Kumher village in Bharatpur district, was struggling with poverty since birth. He was unemployed and had no technical skill with which he could start his own work. One day Jagdish told his gloomy story to Lupin officials. The officials suggested him to join 60 days skill development training programme on "Computer Hardware" sponsored By NIRD&PR and organised by Lupin Foundation, Bharatpur. He joined the programme and completed the training successfully. During training he learnt all the skill by staying additional time at the training centre. Thereafter he worked at other institute and gained experience.

After gaining good experience, he started the own computer institute. There was no such institute in nearby areas, so Jagdish Singh's computer institute started running successfully. Once his institute got well established he planned to extend his work. He got the franchisees of Rajasthan Government course "RSCIT". After getting permission for this course, his institute became very popular. Presently he is earning ₹. 400 to ₹. 600 per day. His ambition is to expand the institute further and make it a modern institute of computer training.

- Lupin Foundation, Bharatpur

DEDICATION AND HONESTY PAYS

Name of the Entrepreneur : Rajkumar
 Age and Qualification : 26 years

3. Nature of Enterprise : Mobile Repairing

4. Name of Prog Imp Agency : Lupin Foundation, Bharatpur, Rajasthan



Mobile repairing becomes the source of livelihood

Rajkumar was leading life under poverty in his village Sikrori of panchayat samiti Kumher (Raj). The financial condition of his family was very bad. Through the whole family worked very hard, there was no end to their miserable plight. Rajkumar wanted to undertake some work which could generate good income, but he had no skill and money to initiate any such work.

One day while reading a news paper, he found that Lupin Foundation, Bharatpur is organising 60 days skill training programme free of cost on "Mobile repairing" under the sponsorship of NIRD&PR, Hyderabad. He joined the programme and learnt mobile repairing work intensively. After successful completion of training, he stated working at mobile repairing shop for additional learning. After sufficient learning, he started his own Mobile repairing shop at Kumher block. He initially invested ₹. 50,000 from his own source. Today he can repair all brands of mobile phones. He is also selling mobile accessories and recharge coupons.

His average earning is ₹. 500 to ₹. 700 per day. He believes that success is sure if one works hard with dedication and honesty. It is not necessary that work should be started with a big investment. A work started with a small investment can prove more beneficial. His aspiration is to build a pacca house for his family. He is sure that his dream will turn into reality.

— Lupin Foundation, Bharatpur



FOUND THE PATH OF HAPPINESS

Name of the Entrepreneur
 Age and Qualification
 Anil Kumar
 33 years

3. Nature of Enterprise : **Domestic Electrical Appliance**

4. Name of Prog Imp. Agency : Lupin Foundation, Bharatpur, Rajasthan



Anil Kumar found the path of happiness through electrical shop

Anil Kumar from village Bilawati, panchayat samiti Kumher, studied up to 10th standard but could not continue further due to poverty. One fine morning, he approached Lupin official for employment. Lupin official suggested him to join skill development training programme on "**Domestic Electrical Appliances**" which was sponsored by NIRD&PR, Hyderabad.

He joined the training and learnt about the repairing of domestic electrical appliances. After successful completion of training he worked at an electrical shop for further learning. After expertise in this field, he opened his own shop in his village. Due to locational suitability customer could easily reach his shop. Presently he is earning ₹. 300 to ₹. 400 per day. Anil Kumar and his family are happy with their improved economic condition and are confident that it will open up new vistas of prosperity for them through hard work and honesty.

- Lupin Foundation, Bharatpur

SELF-EMPLOYMENT CHANGED HIS LIFE

1. Name of the Entrepreneur : Manoj Kumar Sharma

2. Age and Qualification : 21 years, 8th Pass

3. Nature of Enterprise : House Wiring and Ele. Appliances

4. Name of Prog. Imp. Agency : MSGD Jan Seva Nidhi, Alwer, Rajasthan



Manoj Kumar Sharma at work in his electrical shop

Manoj Kumar Sharma, S/o Late Sri Prem Chand, resident of village Rajgarh, Alwar belongs to a poor landless family. He discontinued his education after 9th standard due to his father's death. He was unemployed and wanted to engage himself in self-employment, At that time he came to know about free house wiring and electrical appliances repairing programme offered by Matashree Gomati Devi Jan Seva Nidhi sponsored by NIRD&PR, Hyderabad being organised at Rajgarh from 22.2.2012 to 24.3.2012. He joined the training and learnt all the skills with commitment and total involvement.

After completion of 30 days training he established his own electrical shop at Rajgarh town. Today he is earning ₹. 8,500 per month. He is very confident about his future and feels proud of the MSGD and NIRD&PR for having brought a total change in his life.

- MSGD Jan Seva Nidhi, Alwer



Name of the Entrepreneur : Suresh Chand Saini
 Age and Qualification : 23 years, 8th Pass

3. Nature of Enterprise : House Wiring and Ele. Appliances

4. Name of Prog. Imp. Agency : MSGD Jan Seva Nidhi, Alwer, Rajasthan



Suresh Chand Saini dealing with customers at electrical shop

Suresh Chand Saini, S/o Kishori Lal Saini, an unemployed youth from village Motivas, tehsil Rajgarh, district Alwar had a poor family background. He discontinued his education after 10th standard due to poverty. His parents are seasonal daily wage earners and their income was not sufficient to continue his education. He wanted to do some job, at that time MSGD official organised a meeting in his village for conducting training on house wiring and electric repair. He got the opportunity of undergoing training in this programme in the month of February 2012. He took keen interest in learning the skill and successfully completed the training.

After completion of the training he needed some financial support to start his own unit. He met MSGD official and shown interest to start his own electrical shop near market in Dighwara town with Micro Finance from MSGD. He got a loan of ₹. 20,000 sanctioned. With this loan, he started "Sapna Electrical and Decoration Shop". Soon he got enough work of electrical home appliances and motor winding. Suresh Chand now earns an average income of ₹. 8,000 to ₹. 10,000 per month.He is grateful to the MSGD and NIRD&PR for making him a successful entrepreneur. Now he is living a comfortable life with his family

- MSGD Jan Seva Nidhi, Alwer

HE BAKED HIS DREAM THROUGH BAKERY

Name of the Entrepreneur
 Age and Qualification
 Nature of Enterprise
 Shiva Kumar
 28 years, SSLC
 Bakery Products

4. Name of Prog Imp Agency : MYRADA, Gulbarga, Karnataka



Shiva Kumar, a pride owner of Bakery shop

Shiva Kumar, S/o Shivasharnappa is a SSLC passed candidate from Teganoor (B) village. After SSLC, he could not continue further study because of poverty and family responsibility. His father was the only earning member in the family. In due course of time his father became very weak and was unwell, so he stopped working. Shiva Kumar took up the responsibility of family sustenance and worked as labourer but what he earned was not sufficient for survival, as he had to spend lot of money on medicine for his father and education of his two younger sisters who were studying.

In order to help his family he decided to take up some employment. He approached MYRADA facilitator and came to know about Bakery product training sponsored by NIRD&PR at Gulbarga. After getting Bakery training he started working with Shiva Baker's as production and sales worker. He was getting ₹. 7500 monthly salary. After gaining good experience in this field he wants to start his own bakery.

– MYRADA, Gulbarga



1. Name of the Entrepreneur : Shetteppa

2. Age and Qualification
 3. Nature of Enterprise
 3. Wotor Rewinding

4. Name of Prog. Imp. Agency: MYRADA, Gulbarga, Karnataka



Shetteppa at work in the field

Shetteppa, S/o Shivalingappa is native from Ratkal village and he belongs to a poor family. There are 5 dependents i.e. his wife, parents and two children studying in 8th & 5th standard. He was the only earning member in the family, so his wife also started working as agricultural. labour to support the family but her income was not regular. Shetteppa also worked as labourer in construction field, but their income was not sufficient to meet family needs. At this time he was searching for new job and he came to know about motor rewinding training from his friend and visited MYRADA, CMRC, Ratkal and registered his name for the training. Later he joined one month training sponsored by NIRD&PR.

After completion of training he joined Gram panchayat Ratkal as waterman. Now he is working as waterman cum motor servicing mechanic on contract basis and earning ₹. 5,500 per month.

– MYRADA, Gulbarga

SUPPORT TO FAMILY

1. Name of the Entrepreneur : Sunil Kumar

2. Age and Qualification3. Nature of Enterprise21 years & SSLC DropoutFour Wheeler Driving

4. Name of Prog. Imp. Agency : MYRADA, Gulbarga, Karnataka



Sunil Kumar with his Mini Auto at work

Sunil Kumar, a 10th std. dropout is from Kere Ambalga village. He started working as labourer along with his father. The family did not have any landed property. Sunil Kumar's mother is a housewife, Sunil Kumar has 3 younger sisters who are studying in Govt. school, Kere Ambalga. Poverty forced Sunil Kumar to leave school and work as labourer along with his father. But they did not get work daily and faced lot of difficulties. Sunil Kumar had no skill but had little experience of vehicle driving. He wanted perfection in driving by joining driving school and wanted driving license but he had no money for it. He was commuting between Gulbarga and his village to gain skill in driving. At this stage, he came in contact with RVEC, who helped him undergo one month training in Four wheeler driving sponsored by NIRD&PR, at Naroona CMRC, MYRADA.

After completion of training Sunil Kumar started transport work by hiring Mini Auto on rent basis @ ₹. 200 per day from auto owner and started supplying kirana items and agriculture inputs i.e. seeds, fertilisers etc., to local villagers. Today his daily earning is ₹. 600 to ₹. 700. He is now looking after his family and meeting educational needs of his younger sisters.

– MYRADA, Gulbarga



1. Name of the Entrepreneur : P Manivel

2. Age and Qualification : 30 years, Graduate3. Nature of Enterprise : Mushroom Cultivation

4. Name of Prog. Imp. Agency : **RIRD**, **Krishnagiri**, **Tamilnadu**



P Manivel turned to a Musroom cultivator

In his own words-

Basically I am a photographer, living in a village called Periyamuthur near Krishnagiri. One day I saw an advertisement in the newspaper about "Mushroom cultivation training" being conducted at Regional Institute of Rural Development, Krishnagiri Dam sponsored by NIRD&PR. I visited RIRD to know the details. They informed that there will be interview to select the trainees. I along with many people attended the interview. I was selected and got 10 days training on Mushroom cultivation at RIRD. It was a free training. Boarding and lodging facility was also provided free of cost. The RIRD provided a very good training. We were also taken for field visit to few farmers who are cultivating mushrooms for practical exposure.



After getting the training on Mushroom cultivation and interaction with the experienced mushroom cultivating entrepreneurs, I started mushroom cultivation farm of my own in my village. My shed is 12′ x 15′ feet size. First time I made 100 beds of Oyster Mushroom. In that batch few beds were affected by disease and a few beds started rotting. After careful examination and under the guidance of specialists I rectified the mistakes made by me in preparing mushroom beds.

I am thankful to NIRD&PR, Hyderabad and RIRD, Krishnagiri Dam for giving the good opportunity for the sustainable income for my family.

– RIRD, Krishnagiri





1. Name of the Entrepreneur : C Sivakumar

2. Age and Qualification : 37 years

3. Nature of Enterprise : Mushroom Cultivation

4. Name of Prog. Imp. Agency : RIRD, Krishnagiri, Tamilnadu



C Sivakumar turned to Mushroom cultivator

In his own words-

I used to depend on agricultural activities for my livelihood and I did not have much knowledge about Mushroom cultivation. I had attended one-day workshop on mushroom cultivation conducted by Tamilnadu Agricultural University, Paiyur station during January 2012, but, it was not up to the expected level. I gained little knowledge about mushroom cultivation through this workshop. Subsequently I saw an advertisement in the daily newspaper by Regional Institute of Rural Development, Krishnagiri Dam inviting applications for training on Mushroom cultivation for 10 days. I applied and got selected for training in fourth batch i.e. from 17.12.2012 to 28.12.2012. There were 30 participants who got training along with me.

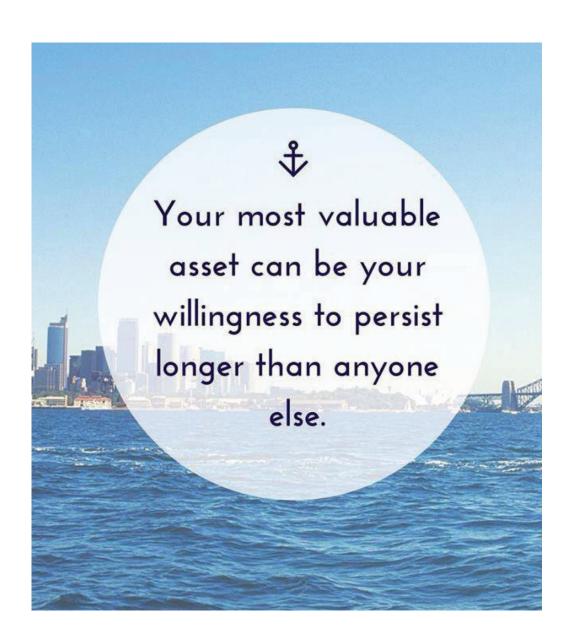
The main highlight of the training was practical session every day in the afternoon which was appreciated by all the trainees. It was very helpful to know about mushroom cultivation. The lecturers (faculty) also clarified our doubts then and there. After the training, initially I put a coconut leaves thatched shed of the size 37 x 17 x 15 feet using locally available materials like, coconut leaves, bamboo caesarian and iron pipes. For this shed, I purchased 50 packets of spawn and laid 50 beds. Out of these 50 beds I was able to produce 75 kgs of Oyster mushroom at the rate of 1.5 kg mushrooms per bed.



One time cost of the shed came to $\ref{thmatcost}$. 20,000. The other operative cost i.e. paddy straw, polythene covers, spawn and labourer etc., was around $\ref{thmatcost}$. 4,360. The 75 kg mushroom was sold $@\ref{thmatcost}$. 150 per kg. Thus the sale proceeds were $\ref{thmatcost}$. 11,750 and my profit was $\ref{thmatcost}$. 7,390. It was in just 3 months. Now I planned to increase the production. So that I may get net income of $\ref{thmatcost}$. 20,000 per month. There is plenty of demand for mushroom in the nearby villages and towns.

I am thankful to NIRD&PR, Hyderabad and Regional Institute of Rural Development, Krishnagiri Dam for giving the opportunity for the sustainable income for my family.

- RIRD, Krishnagiri

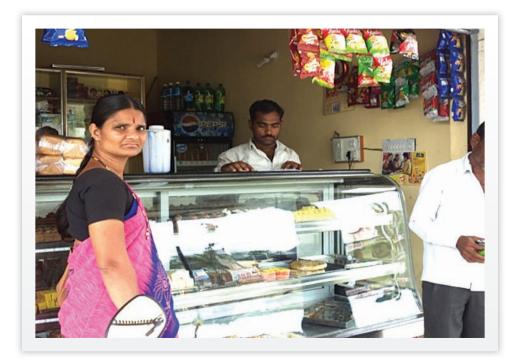




Name of the Entrepreneur : Chandrakanth
 Age and Qualification : 29 years, 10+2 Pass

3. Nature of Enterprise : Food Processing and Bakery Products

4. Name of Prog. Imp. Agency : MYRADA, Gulbarga, Karnataka



Sri Chandrakanth, a pride owner of his bakery shop

Chandrakanth, S/o. Shankarappa, resident of village Sanagunda, taluka Gulbarga belongs to very poor family. His father Shankrappa is working as labourer in the village. There are five dependent members in the family. His father was the only earning member in the family. He was struggling to lead his family. Chandrakanth thought of working and helping his father to lead the family, but he was unskilled and hence helpless. During the field visit by MYRADA, CRP, Chandrakanth came to know about the Food processing & Bakery product training programme being conducted by them which is sponsored by NIRD&PR, Hyderabad. He visited the MYRADA and joined the above programme. After completing 15 days training, he desired to open his own bakery, but because of poor condition he could not do so. Hence, he took his relative's established bakery named "Ganesh Bakery" at Gulbarga on lease basis with monthly rent of ₹. 3,500. Within two months he started earning ₹. 12,000 per month. Chandrakanth is thankful to MYRADA and NIRD&PR for enabling him to earns his own livelihood and to spport his family.

– MYRADA, Gulbarga

HELPING HAND TO MOTHER

1. Name of the Entrepreneur : Masood

2. Age and Qualification : 24 years, 10th dropout

3. Nature of Enterprise : Tractor Repair and Maintenance

4. Name of Prog. Imp. Agency : MYRADA, Gulbarga, Karnataka



Massod at work - Tractor servicing

Masood, S/o. Shamir Miyan, belongs to poor agricultural family from village Halchera, taluka Chincholi. He has two younger sisters and one brother. When he was studying in 10th class his father expired. Thereafter his family was supported by his mother by working as agriculture labourer. He desires to help his mother. He started searching for a job, but due to lack of skill, he did not get any job. At this stage community resource person (CRP) from MYRADA identified him for 30 days training in Tractor Repair & Maintenance sponsored by NIRD&PR, Hyderabad to be held at Mahindra Tractors Showroom at Gulbarga. He joined and completed the training. After the training he was provided with a tool kit along with the certificate. He stared tractor and other vehicles servicing work independently in his village. Today he is earning ₹. 500 to ₹. 600 per day He is happy that he is supporting his family.

- MYRADA, Gulbarga

EAGERNESS TO LEARN - LEADS TO SUCCESS

1. Name of the Entrepreneur : Malappa

2. Age and Qualification : 32 years, 7th pass

3. Nature of Enterprise : Ele. Motor Rewinding & Pumpset Repair

4. Name of Prog. Imp. Agency : MYRADA, Gulbarga, Karnataka



Sri Malappa busy in repairing pumpset

Malappa, S/o. Nagappa is a landless agricultural labourer from village Ratkal, taluka Chincholi. His two children and wife are dependent on him. He was eager to learn new skills to start self-employment. One day he visited CMRC/RVEC centre, there he was counselled by facilitator. Facilitator suggested him to undergo training in Electric motor rewinding and plumpest repair for self-employment which is the most demanding skill in this area. He joined 30 days training programme sponsored by NIRD&PR at Prakash Engineering workshop, taluka Chincholi.

After training, he started his own motor rewinding and electrician work locally. Soon he opened a "Motor rewinding workshop" at his home and running it successfully. At present he is earning ₹. 10,000 per month. He is planning to start a shop in market area. He applied for loan to SBI Kalgi branch through Self-Help Group with the guidance from CMRC Ratkal.

– MYRADA, Gulbarga

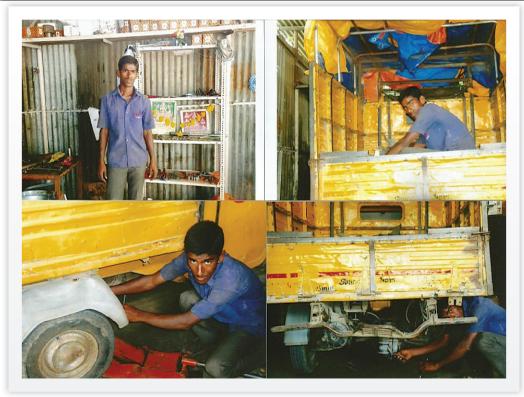
AGRICULTURAL LABOURER TURNED TO MECHANIC

1. Name of the Entrepreneur : Mastan Sab

2. Age and Qualification : 21 years, SSLC dropout

3. Nature of Enterprise : Two and Four Wheeler Mechanic

4. Name of Prog. Imp. Agency : **MYRADA**, **Gulbarga**, **Karnataka**



Mastan Sab working as Mechanic in a garage

Mastan Sab, S/o. Meer, R/o. village Kerolli, taluka Chincholi is from below poverty line family with four dependent members. His father is agricultural labourer and was only earning member of the family. Due to poverty and his desire to support his father he could not continue his studies. He was forced to work as agricultural labourer along with his father. However, he was not willing to work as labourer, he wanted to start his own work. He was interested to work as mechanic, but he had no skill. One day he visited CMRC/RVEC centre to know about the various programmes. He enrolled his name for two and four wheeler mechanic training sponsored by NIRD&PR to be held at "Swamy Motor Mechanic Works" at Kamalapur. He completed 30 days training. After completion of training he started working as Mechanic at garage to gain mote experience before starting his own work. Presently he is earning ₹. 4,000 to ₹. 5,000 per month. He has a plan to open his own workshop in near future.

- MYRADA, Gulbarga



RAHUL FULFILS HIS DREAMS

1. Name of the Entrepreneur : Rahul Bharatpure

2. Age and Qualification3. Nature of Enterprise3. When the sum of the sum

4. Name of Prog. Imp. Agency : **NRMCW**, **Bhopal**, **M.P.**



Rahul's mobile shop - "Bharatpure Communication"

Rahul Bharatpure is a resident of village Athner, dist. Betul, M.P. He was born on 24 March 1991. His father was a labourerer, but wanted that his son should get proper and higher education. Rahul passed his B.Com and was in search of a job. He made so many attempts for getting job, but could not get success. One day while reading newspaper, he found that a free of cost training is being organised at village Athner for Mobile repair and servicing. He saw an opportunity in it and joined the training from 15 March to 20 May, 2013.

He attended the training with full zeal and vigour and got the appropriate skill in mobile repair and servicing. After the training, he wanted to start his own business but finance was the problem. Hence he started rendering his services on a freelance basis from his home. He also used to work at other mobile shops to get more and more chances to repair the different types of mobiles. He was gaining confidence in his work. He was also saving some money from his earnings to start his own shop. As the time passed, Rahul was able to save sufficient amount to give shape to his dream and he started searching for a suitable location to start his own shop in main market or nearby. It was a tedious job as the available shops were either too costly or were not at the suitable place where he wanted to start his own business.





Rahul's at his mobile shop

Fortunately, a shop got vacated and he met the shop owner to hire it. The shop was near the main market and found to be suitable for his business. Through his negotiation skill, he convinced the shop owner to give the shop to him. He assured the owner that, he will regularly pay the rent. Looking at the firm determination in his eyes and knowing about his fine skill, the shop owner agreed to give him the shop. Finally Rahul was able to fulfil his dream. With the help of his savings and some loan from the parents, relatives and friends, he started "Bharatpure Communication" at village Athner, district Betul. Slowly and gradually, his business picked up the pace. He is not only repairing the mobiles but also selling the necessary accessories/parts required for repairing of mobiles. He also started selling top-up vouchers, mobiles and down loading materials from the internet.

Soon, Rahul become a successful entrepreneur and he also supported some of his peers to work at his shop. Rahul chose the way of self-employment instead of running behind the service. He and his family are very happy and comfortable now. His parents are planning to do his "Gauna' soon. Rahul is thankful to NRMCW, Bhopal as well as NIRD&PR, Hyderabad who gave him such an opportunity to turn the pace of his life.

- NRMCW, Bhopal

Failure is simply the opportunity to begin again, this time more intelligently.



SINCERITY AND HARD WORK LEADS TO SUCCESS

Name of the Entrepreneur
 Age and Qualification
 Rupesh Dandare
 21 years, 10+2 pass

3. Nature of Enterprise : Mobile Repair and Servicing

4. Name of Prog. Imp. Agency : NRMCW, Bhopal, M.P.



Rupesh at his mobile shop

Rupesh Dandare is a live example of determination and success. Rupesh was born in the family of Ramesh Dandare, resident of village Athner, dist. Betul on 24 December 1993 on the eve of Holy Christmas. Rupesh passed his higher secondary with the subjects - business studies, business economics and book keeping and accountancy. He was always in a mood to start his own business. He belongs to an agricultural family and his father is a gardener and farmer. Rupesh wanted to do something different from his traditional business. When he came to know that a free of cost training was going to be started at village Athner, on mobile repair and servicing, conducted by NRMCW, Bhopal sponsored by NIRD&PR, Hyderabad, he enrolled himself for the training and attended it for the entire period. After successful completion of the training, he began to search for a shop to start his own business. Soon he took a shop on rent. Initially, the margin money required to start the shop was given by his father. Rupesh started his own business and soon people realised that he has the business acumen in his blood. Within no time he established himself in the market. He started getting more and more business/customers.





Inner view of Rupesh's mobile shop

As Rupesh wanted to do something different since the beginning, his inclination was never towards doing service. Now when he is able to open his own shop, he wants to boost his business. Hence he started doing hard work and gave more and more time at his shop. He applied for a loan with local bank to further grow his business. His intention was to return the amount that he has taken from his father.

Rupesh is also helping his peers. One or two trainees work with him at his shop. He also encourages them to acquire good skill and build credibility in the market so that in future they can also start their own business. His family is very happy with his progress and they also encourage him to do better. Rupesh is just 22 years and the whole life is there before him. His sincerity, firm determination and hard work makes him to go ahead and help him to do better every day. He is planning to purchase his own shop. Presently he is doing business by hiring a shop in the market. He also wants to diversify his business in communication sector and trying in this direction.

Rupesh is very much thankful to NRMCW, Bhopal and NIRD&PR, Hyderabad who gave him the right direction and support to realise his dream. He is in touch with NRMCW. He got a chance to visit NIRD&PR, Hyderabad for two days' workshop in Sep. 2013. It was a good experience to meet and interact with other entrepreneurs and to share his views with them and getting their views. It will help him in future to do better.

- NRMCW, Bhopal



Name of the Entrepreneur
 Age and Qualification
 Yogesh Ghorse
 27 years, 10th pass

2. Age and Qualification : 27 years, 10th pass
 3. Nature of Enterprise : Diesel Pump Repair & Motor Winding

4. Name of Prog. Imp. Agency : NRMCW, Bhopal, M.P.



Yogesh Ghorse busy in repairing pumpset

Yogesh Ghorse, a new generation entrepreneur, at a young age of 27 is the force behind his own venture. He was driving a vision to build a strong bond in his area to boost his business. He belongs to a small village Einkheda, block Athner of district Betul. He had undergone training in diesel pump repairs and motor winding at Barhvi at district Betul. He started his freelance business in his area after completion of the training. Betul district has fertilised soil and agriculture is a prime occupation. Hence, most of the farmers have diesel pumps and motors to irrigate their land. It was a mutual benefit for Yogesh and the farmers in the area when he got skill in diesel pump repair and motor winding.

Now everyone in the area knows that Yogesh is expert in diesel pump repair and motor winding work. Now they need not to go far away i.e. 50-80 kms to get their motors and pumps repaired. This was also a great opportunity for Yogesh to start his business from home. His family was happy that he has not gone away for service or work from home. Since dawn to dusk, he remains busy in his work. He gets sizeable amount every month to support his father who is a small farmer. Earlier also he was doing the same work but necessary skills and fine tune was not there in his work. This training made him confident to take more and more job work in his hand.



Response of Yogesh to some questions:

What motivated you to start own work at such a young age?

Everyone in my family wanted me not to go away but to do some entrepreneurial work in the village only. That's what pushed me to start something on my own. My father always used to tell that the economy will be built and driven by entrepreneurs and we will build our own future. This is something which excited me. This ignited some passion in me to do business. It seemed right and fantastic opportunity; the timing seemed perfect, so the idea really appealed to me.

One thing which came as revelation was that consumer driven business had reached a significant scale. If I give a good service to the customer, they will not go anywhere but will come to me only. I am at their easy reach, day or night, say any time. They can approach me to get their work done. I am seeking the help of some of my peers also and thus able to render a quality service to the people.

What were your initial challenges when you decided to start?

I am literate only up to 10th. My family is a poor family but when I completed the training, I was given the tools and that helped me start my own business on a small scale. Initially challenges were to let the people know that the pumpset repair work is done here. Slowly through mouthpublicity, people in the area came to know that the repairing work for the diesel pump and motor winding is done here. Finance was also the great problem but somehow I established my credibility in Betul market and at times I may get required materials on credit. Some of the people wanted me to work for them on payment basis but I had my own dreams and I was not ready to work on payment. Initially I was alone but now I have some more hands to work with me.

What were your early advantages when you started out?

The first advantage was that I don't have to pay to reach to work place. It was on the out skirts of my home only. Second, I was given the tool kit by NRMCW with the support from NIRD&PR, Hyderabad which was very handy and helped me start my work immediately. There was no need to put any big sign board and to hire a shop. The mouth publicity helped me to get new customers.

I am really thankful to NRMCW, Bhopal and NIRD&PR, Hyderabad who not only trained me in my choice of job work but also gave me a chance to visit Hyderabad to attend a two-day workshop and to interact with entrepreneurs from other States.

– NRMCW, Bhopal

The true entrepreneur is a doer, not a dreamer.



Name of the Entrepreneur : Anup
 Age and Qualification : 25 years

3. Nature of Enterprise : Diesel Pump Repair & Motor Winding

4. Name of Prog. Imp. Agency : NRMCW, Bhopal, M.P.

Anup is a resident of village Milanpur, district Betul. Since childhood, he had passion for machinery. His interest was in repairing of motorcycles and motor winding. Some of his friends work with local workshops and he used to visit them and observe their working. He wanted to open his own small workshop in his village Milanpur which is 10-15 kms away on Betul - Nagpur highway. A number of motorcycles pass during the day and many of them need repairing work at times. For motor winding work also, a lot of opportunities are there as number of farmers have motor pumps and now and then they need to be repaired.

Anup did not have complete knowledge of motorcycles repairing and motor winding as he didn't get any opportunity of training from any authorised institution. When he read in the newspaper regarding the training at village Athner for motor winding and diesel pump repairs, he opted to do the same. He visited village Athner and met the concerned and got himself registered for the training. He attended the training with great zeal and passion and learnt the required skills. After completing training, he sought help from NRMCW and his parents for resources. He started his own workshop at Milanpur village and began to render services in the area. His business grew in no time as he was working on the highway. Now he engaged 2-3 assistants to help him in his work. He gives services for the repair of motorcycles and motor winding.

He has become an example in the area and his entrepreneur status brought him respect and money. Anup is happy and his family and friends are happy too. Anup encourages others also to attend the training, if opportunity arises once more. He is very thankful to NIRD&PR and NRMCW who brought a ray of hope and happiness in his life.

- NRMCW, Bhopal

POULTRY AS LIVELIHOOD

Name of the Entrepreneur
 Age and Qualification
 D Sudhakar
 24 years

3. Nature of Enterprise : Management of Poultry Unit

4. Name of Prog. Imp. Agency : Krishi Vigyan Kendra, Warangal, T.S.



Sudhakar with his small poultry unit

D Sudhakar is a resident of Tallapusapalli village, Warangal district. He belongs to average village family and was unemployed. He tried his best to get wage employment, but could not succeed. He came to know through his friend that Krishi Vigyan Kendra (KVK), Warangal is conducting a free training progamme of Dairy, Poultry, Sheep and Organic Farming and Making of Vermi compost with the financial support from NIRD&PR, Hyderabad. He joined the training. After completion of training he established his own small poultry unit in his village and running it successfully. He applied for financial assistance with the bank to expand his unit to bigger level. At present he is getting an income of ₹. 5,000 per month. The Branch Manager, SBI, Mahabubabad has consented to provide the necessary financial assistance.

He is thankful to KVK Warangal and NIRD&PR, Hyderabad for the guidance and training in management of poultry units and availing of financial assistance from the Bank. He also participated in two-days interactive workshop for successful entrepreneurship organised by NIRD&PR, Hyderabad.

– KVK, Warangal



1. Name of the Entrepreneur : **Smt. Jaswanta Chouke**

2. Age and Qualification : 43 years

3. Nature of Enterprise : **Vermi-Composting**

4. Name of Prog. Imp. Agency : Centre of Science for Villages, Wardha, Mah.



Smt. Chouke preparing the vermi-compost

Smt. Jaswanta Chouke is from eastern most district of Maharashtra i.e. Gadchiroli. She is from a farmer's famlily. Traditionally her family used to plant onion in their farm. In the last one decade they did not put any kind of organic matter in the field. Hence, its productivity declined considerably and the productivity of the farm also reduced considerably. In view of this, Centre of Science for Villages conducted a training programme for 5 days and trained a group of 40 trainees in the subject of "Vermi-Composting". Smt. Jaswanta Chouke was also one of the participants in this training programme. Training was provided primarily to address the need of managing nutrient requirement in a sustainable manner at the field of the farmers.





Smt. Chouke demonstrating vermi-compost to her colleagues

More than 80 percent of trained participants started manufacturing vermi-compost using a method taught to them in the training programme. However, the work done by Smt. Jaswanta Chouke is outstanding. After the training program, she made vermi-compost and applied it in her vegetable farm for managing nutrient requirement of the vegetable crops.

Since the compost was made at own farm and almost all the resources were available locally the cost of production of vermi-compost was negligible. However, when this compost was administered in the field it gave bumper yield of onion to Smt. Jaswanta Chouke. As against 30 quintals per acre, she got almost two times i.e. 58 quintals per acre. If the same method is applied year after year, there is possibility that the yield of onion may touch highest levels i.e. 100 quintals per acre. In monitory terms the income has doubled.

– Centre of Science for Villages, Wardha

"The world is not dangerous because of those who do harm but because of those who look at it without doing anything."



1. Name of the Entrepreneur : Smt. Sunita Sidam

2. Age and Qualification : 24 years

3. Nature of Enterprise : **Utilities from Handmade Paper**

4. Name of Prog. Imp. Agency : Centre of Science for Villages, Wardha, Mah.



Smt. Sunita Sidam giving feedback on preparation of paper products

Smt. Sunita Sidam is from eastern most district of Maharashtra i.e. Gadchiroli. She is from a farmer's family. Centre of Science for villages organised a training programme on preparation of utility items from handmade papers and boards for SHG members of Periurban areas of Gadchiroli district. Smt. Sunita Sidam was one of the participants in that programme. The programme was sponsored by NIRD&PR, Hyderabad. In this training programme, methods of converting handmade paper and boards into value added utility items was transferred to about 40 SHG members. They were taught to make following items:-



- Envelops
- Bags
- Pen Stands
- Magazine Containers
- Dust Bins
- Office files of different shapes and sizes
- Decorative items as wall hanging, flowerpots etc.

After the training programme, production of these items was taken up on commercial basis by many women including Smt. Sunita Sidam. She made envelops and supplied it to medical shops, cloth merchants; grocery shops, government and private offices. In the beginning she had limited market but after putting in lots of efforts she is now able to earn about ₹. 4,000 per month. Smt. Sunita Sidam got opportunities to give technical training to other women through a quasi government office known as Mahila Arthik Vikas Maha Mandal (MAVIM). This activity has given her additional income. She is very much thankful to CSV Wardha & NIRD&PR, Hyderabad.

-- Centre of Science for Villages, Wardha





1. Name of the Entrepreneur : Smt. Manda Gedam

2. Age and Qualification : 41 years

3. Nature of Enterprise : Ambadi Processing

4. Name of Prog. Imp. Agency : Centre of Science for Villages, Wardha, Mha.



Smt. Manda Gedam preparing Ambadi squash at her shop

Smt. Manda Gedam is a tribal woman from village. Sakhara, district Gadchiroli which is a rich district in natural resources but backward in financial terms. The district has substantial number of tribal population. Tribal people fetch lot of resources from forest for their livelihood. However, lot of resources collected from the forest are sold to traders in its raw form. Such raw material has hidden potential in it by way value addition. If a suitable mechanism is transferred amongst these poor tribals to harness this potential, than there is likelihood that they may earn more money from these natural resources.





Smt. Manda Gedam distributing Ambadi squash at a function

Keeping this aspect in consideration Centre of Science for Villages, Wardha organised a training programme, sponsored by National Institute of Rural Development and Panchayati Raj (NIRD&PR), Hyderabad to transfer appropriate technology to process Ambadi (*Hibiscuss subdariffa*) herb for preservation, product diversification and value addition. Technologies so transferred are ecologically sound, economically viable and socially justifiable.



Smt. Manda Gedam of Sakhara village selling Ambadi squash at her shop

Smt. Manda Gedam of village Sakhara was one of the 25 trainees who took part in the programme of "Food Processing" with specific reference to Ambadi. She already had a shop where she used to sell tea and snacks. But she was not able to earn enough money for her family from the existing business. However, after introduction of Ambadi squash in her shop, more and more people and BSF personnel (living in the camp located near her shop) started visiting her shop for enjoying Ambadi squash and her income increased by ₹. 500 to ₹. 700 per day. Because of high income she shifted her shop in the vicinity of government offices near the city.

- Centre of Science for Villages, Wardha



1. Name of the Entrepreneur : Surendra Kumar Saini

2. Age and Qualification : 24 years, 12th pass

3. Nature of Enterprise : Computer Hardware and Networking

4. Name of Prog. Imp. Agency : MSGD Jan Seva Nidhi, Alwar, Rajasthan



Surendra Kumar Saini busy with his computer job

Surendra Kumar Saini, S/o. Sri Prasadi Lal Saini, hails from village Rajgarh, district Alwar. After completion of M.A., he wanted to start his own enterprise, but due to lack of sufficient skill, he could not do so. One day in the month of Feb. 2012 he came to know that MSGD Jan Seva Nidhi is imparting free of cost skill development training to unemployed youth for establishing their own micro-enterprises. He visited MSGD's Rajgarh office and after through enquires, he applied for 25 days Computer hardware and networking training programme being organised by MSGD and sponsored by NIRD&PR, Hyderbad at Rajgarh from 15.2.2012 to 11.3.2012. He successfully completed the training under the guidance from qualified faculty from MSGD. After completion of training, with his own funds, he started his own computer institute in the name of "Ganapati Computer Centre" at Rajgarh in partnership with one of his friends. With his hard work, the institute became very popular. He started offering some courses for unemployed youth at minimum charges. Further, he in collaboration with MSGD organised some computer basic & RSCIT courses for poor students at 30 percent of normal fees. Now he is earning ₹. 10,000 per month. He is very confident of improving his institute. He expressed happiness for the support given by the MSGD and NIRD&PR for training him in the above trade through which he could improve his family income and living condition.

– Matashree Gomati Devi Jan Seva Nidhi, Alwar

UNEMPLOYED BECAME SELF-EMPLOYED

Name of the Entrepreneur : Vishram Meena
 Age and Qualification : 32 years, 8th pass

3. Nature of Enterprise : Household Wiring and Electrical Repair
4. Name of Prog. Imp. Agency : MSGD Jan Seva Nidhi, Alwar, Rajasthan



Vishram Meena is doing electrical repair work at his shop

Vishram Meena, S/o. Sri Chaju Ram Meena village Dighwara, district Alwar belongs to poor family. His father is working as agricultural labourer. The income generated by his father was not sufficient to maintain the family. His father was the only earning member in the family. Vishram studied up to SSC level and was sitting idle. He could not continue his studies due to poverty. Mean while he came to know about MSGD household wiring and electrical repair training programme through newspaper. He met MSGD official and enquired about the training programme. He joined the programme conducted by MSGD in collaboration with NIRD&PR from 22.2.12 to 24.3.2012 at Rajgarh. He took keen interest in learning skill and successfully completed the training. After completion of training, he started his own electrical repair work nearby highway Chauraha at Dighwara village by investing ₹. 25,000 from his own sources. He needed some financial support for purchase of raw material and electrical equipment to increase his enterprise. MSGD got sanctioned him a loan of ₹. 25,000 in the month of October 2012.

Soon he got enough work related with electrical domestic appliances repair and electrical motor rewinding. He employed two more persons on monthly payment of \mathfrak{T} . 2,000 to \mathfrak{T} . 2,500. Now he is able to earn a net profit of \mathfrak{T} . 15,000 to \mathfrak{T} . 20,000 per month. He expressed his happiness for the support given by the MSGD and NIRD&PR through which he could improve his living conditions.

– Matashree Gomati Devi Jan Seva Nidhi, Alwar



Name of the Entrepreneur
 Age and Qualification
 Ramkishan Saini
 32 years, 8th pass

3. Nature of Enterprise : Multipurpose Mechanic

4. Name of Prog. Imp. Agency : MSGD Jan Seva Nidhi, Alwar, Rajasthan



Ramkishan Saini doing repair work at his shop

Ramkishan Saini, S/o. Sri Nehnya Ram is an unemployed youth from Burekhurd village, tehsil Reni, district Alwar. He belongs to poor and landless farmer's family. His father was working as agricultural labourer. His father's income was not sufficient to continue his further education. He discontinued his education after 10th standard. He was not interested in working as agricultural labour. He was interested to do some self-employment work. At that time, MSGD officials organised a rural youth meeting in his village for selection of candidate for multipurpose mechanic training programme. He showed interest and got the opportunity of undergoing training from 23.4.2012 to 22.5.2012 at Rajgarh. After successfully completion of the training, Ram Kishan worked and gained experience for another three months and improved his skills. After that he started his own unit namely "Saini Electrical Repair & Service Centre" in a small shop near Chauraha in Burekhurd village. He needed some financial support to purchase some raw material. He met MSGD officials for a loan under Micro Finance of MSGD. He got the loan sanctioned for ₹. 20,000 in the month of May 2013. Soon he got enough work of motor rewind and electric repair. Ramkishan now earns an average income of ₹. 15,000 per month. He is grateful to MSGD and NIRD&PR, Hyderabad for making him a successful entrepreneur and helping in improving his life. He believes that nothing is impossible though there may be some difficulty at the beginning.

-- Matashree Gomati Devi Jan Seva Nidhi, Alwar

FAMILY REPUTATION IN THE COMMUNITY

Name of the Entrepreneur : Ram Avtar Saini
 Age and Qualification : 26 years, 8th pass

3. Nature of Enterprise : **House Wiring and Electrical Repair**

4. Name of Prog. Imp. Agency : MSGD Jan Seva Nidhi, Alwar, Rajasthan



Ramavtar Saini doing repair work at his shop

Ramavtar Saini, S/o. Sri Mange Lal Saini is R/o. village Chota Rajpur, district Alwar. He studied up to 8th class. He belongs to landless and poor family. Amongst two brothers he is the elder one. He wished to start his own work but due to lack of sufficient education and weak financial background, he could not do so. In the month of February 2012 MSGD official organised a meeting at village Chota Rajpur for selection of candidates for house wiring and electrical repair training. He got the opportunity and was selected for training from 22.2.2012 to 24.3.2012 to be held at Rajgarh. After completion of the training he worked and gained experience for another three more months and improved his skills. After that he started his own shop in the month of August 2012 at Ganesh Pole, Rajgarh namely "Rakesh Electrical Repair". He got enough work of electric motor rewinding and household wiring. His brother helped him in his work. Today Ramavter earns an average income of ₹. 15,000. Ramavtar and his family are having a good reputation in the community. He is grateful to MSGD and NIRD&PR, Hyderabad for making him a successful entrepreneur.

- Matashree Gomati Devi Jan Seva Nidhi, Alwar



1. Name of the Entrepreneur : Smt. Sanjana, W/o. Shri Anand

2. Age and Qualification : 30 years, PUC

3. Nature of Enterprise : Mehandi and Bridal Makeup

4. Name of Prog. Imp. Agency : **SAHARDA**, **SRDA**, **Bidar**, **Karnataka**



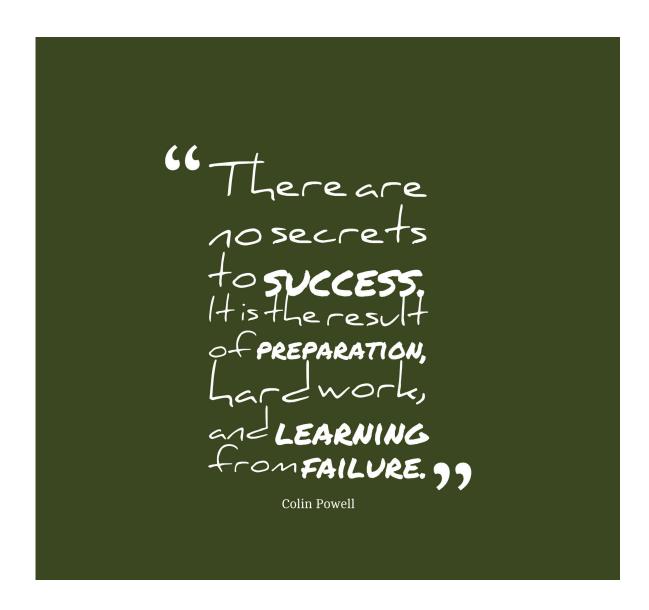
Smt. Sanjana attending to one of her customers at the parlour

Smt. Sanjana, W/o. Shri Anand is resident of Humnabad taluk. She is educated up to PUC and married to Anand, a lorry driver, in her younger age. Her husband used to remain away weeks together being lorry driver. Thus, she remained alone at home and facing problem in spending her time. All this changed when a SHG worker along with DCC Bank employee approached her and asked her to join women SHG. She joined Akkamahadevi group with 15 other members. The group started with a monthly saving of ₹. 20 per member. After six months Bank provided a loan of ₹. 20,000 as revolving fund to the group. The group members utilised this fund to fulfil their family needs by taking loan from the group. One day DCC Bank staff and one of the promoters of the group organised a training programme on income generating activities for the members of the group, wherein, awareness was created on various income generating activities.



Smt. Sanjana has shown her interest in Beautician course. She joined skill development training programme, titled "Mehandi and Bridal makeup" organised by Shakara Rural Development Academy (SRDA), at their doorstep. The programme was for 15 days and sponsored by NIRD&PR, Hyderabad. After the training, she started the activity by investing ₹. 30,000 borrowed from Bank. Initially she started with the bridal make-up. The business picked up hence, she invested another ₹. 50,000 borrowed from friends to purchase more materials and furniture for the beauty parlour. Now Smt. Sanjana has her fulfledged beauty parlour at taluka headquarter. She confidently says that the training and skill provided under NIRD&PR sponsored programme changed her destiny and SHG became the ray of hope. Today she is earning a net income of ₹. 10,000 (appox.) per month. She proved an old saying "those who dream can achieve anything" in their life.

- Shakara Rural Development Academy, Bidar





Name of the Entrepreneurs
 Age and Qualification
 Smt. Aktar Begum and others
 In the age group of 25 – 35 years

3. Nature of Enterprise : Zardosi Work - Saree Designing

4. Name of Prog. Imp. Agency : SAHARDA, SRDA, Bidar, Karnataka



Firdose JLG members designing zardosi work on sarees

Smt. Aktar Begum, Hajeera Begum, Sana Sultana and Iffatha Begum, all residents of Mailoor locality of Bidar and are from minority community. The literacy level of all the four women is very low. They used to run their families utilising the income earned by their husbands. Thus, managing the household expenses was a major problem. As a result, they had to slowly cut down their food expenses in order to meet the expenses of their children's education. Under severe financial crunch they came to know about the training programmes to be organised by Sahakara Rural Development Academy, Bidar. They joined the training titled "Zardosi Work - Saree Designing". During the course of training, apart from learning Zardosi work they also came to know about the concept of "Joint Liability Group" (JLG). After being convinced with the concept of JLG, they joined together and formed a Firdose JLG. They opened a savings bank account with the DCC Bank, Gandhiganj Branch, in the name of JLG. They started depositing their weekly savings of ₹.100 {@ ₹.25 per member}.





Firdose JLG members designing zardosi work on sarees

On completion of six months, branch manager, sanctioned a loan of rupees one lakh to the group. Utilising this loan amount, they immediately started zardosi work - saree designing. They purchased wooden stands for saree making & designing materials from wholesale market. They approached local saree shops and vendors to get the work order. All the four members started working together for designing sarees and selling them in market. The group was able to design 8 to 10 sarees or dress materials in a month by value addition. The pricing is done according to the designs and cost of materials used. After deducting all the expenses, the average monthly income of the group is \mathfrak{T} . 7,500 to \mathfrak{T} . 25,000. The profit is being shared between them equally. The family income of all the members has considerably increased and each family earns extra monthly income of \mathfrak{T} .3,000 to \mathfrak{T} .5,000.

The group members feel that economically they are no longer depending on their husbands. It is a source of immense pride for them that they are able to educate their children and earned a respectable social status in the society. They say that, they are extremely grateful to Sahakara Academy, DCC Bank and NIRD&PR, Hyderabad.

– Shakara Rural Development Academy, Bidar

some people dream of
SUCCESS

While others wake up and work hard for it





1. Name of the Entrepreneurs : Smt. Mallamma

2. Age and Qualification : 40 years

3. Nature of Enterprise : Chilli Powder and Masala Making

4. Name of Prog. Imp. Agency : SAHARDA, SRDA, Bidar, Karnataka



Smt. Mallamma busy making chilli powder

Smt. Mallamma is from poor family. She was helping her husband in his flour mill. In the year 2000 she lost her husband. The entire responsibility of the family consisting of 4 children fell on her. During this period she got an invitation from DCC Bank to join SHG. She accepted by becoming a member of "Mariamma SHG group". The group was collecting saving of ₹.10 every week. With the help of the group, she educated her elder son up to PUC by obtaining loan 3-4 times. She is also educating her remaining children.

From the earlier flour mill the income was very low. She was thinking of some another income generating activity, which could give her more income. At this time SAHARDA, conducted a programme on Masala Making with support from NIRD&PR, Hyderabad. During the training programme and discussion on new business opportunities in villages, it was found that there were 4-5 flour mills in the village but without chilli powder machine. She captured the idea

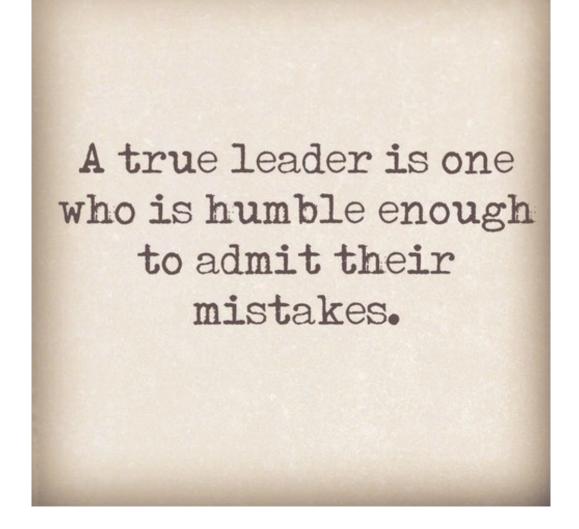


of installing the chilli powder machine. She did so. After three years of membership and with the moral support from SAHARDA she availed a loan of ₹. 25,000 from SHG in year 2014 and purchased a chilli powder machine from Pune. Now her monthly income is ₹. 1500 to ₹. 2000.

Besides this, she opened a provision store with an investment of ₹. 15,000 for her son who completed PUC. In addition to this, she gets ₹. 4,000 annually from one acre agriculture land.

All the investment decisions were taken by the beneficiary herself after the death of her husband including joining the SHG. She expressed that before SAHARDA approach, she never thought of any alternative except sticking to her husband's business, which yielded very low income. Her confidence level and self-belief has risen to a greater extent after the training.

- Shakara Rural Development Academy, Bidar





DAIRY GIVES - SUMPTUOUS INCOME

Name of the Entrepreneurs
 Smt. Mirabai Suhash and others
 Age and Qualification
 In the age group of 30 - 45 years

3. Nature of Enterprise : Dairy Management

4. Name of Prog. Imp. Agency : SAHARDA, SRDA, Bidar, Karnataka



The SHG members busy in managing their dairy unit

Smt. Mirabai Suhash, Lalithamma Naganad, Chandramma Mallappa, Mahadevi Mallappa, Chinnamma Amrith, Shekamma, Nagamma Shivaraj, all are residents of Aliambar Village of Bidar taluk. They formed a self-help group named Ambigara Choudayya SHG, consisting of 15 women members and opened a savings bank account with the bank in 2008. Presently, they have a savings of ₹. 47,000. Every member in the group has a compassionate affinity as well as a deep desire to develop themselves, both socially and economically.

With this objective, they decided to form a SHG on the advice of DCCB – PACS staff. They realised benefits and need of self-help. Since they were daily wage earners, they started saving of ₹. 10 per week per member. Soon they received a loan of ₹. 20,000 from DCC Bank which they distributed among the four members who utilised it for their domestic chore. After repaying



this loan in 14 installments to the banks they received second loan of ₹. 50,000. This time it was utilised to purchase a piece of land by two members. This loan was also repaid within 24 months and again DCCB sanctioned them ₹. 1.00 Lakh. The four members of the group took this amount and purchased buffaloes. This loan was also repaid timely to the bank.

During this juncture they received training from SAHARDA with support from NIRD&PR, Hyderabad on Dairy Management, which helps them to plan big. The training revokes interest in all the members to do some income generating livelihood activities. Majority of members came forward to do dairy activity with two animals. The bank was very generous to support them by providing a loan of ₹. 2.5 lakh to the SHG. The eight members of the group purchased some good buffaloes and started the activity. Now, they are earning sumptuous income by selling milk at a good price. They feel that they never thought of this type of income in their life. The training changed their beliefs and now they are hoping for much better life than what they thought earlier. They are selling more than 40 liters of milk per day @ ₹. 40 per liter. All the members are regularly repaying the loan.

Shakara Rural Development Academy, Bidar





NIRD&PR SHOWS THE WAY TO WOMEN

1. Name of the Entrepreneurs : Smt. Shantamma

2. Age and Qualification : 24 years

Nature of Enterprise : Food Products Preparation Training
 Name of Prog. Imp. Agency : SAHARDA, SRDA, Bidar, Karnataka

Smt. Shantamma, who runs a chat centre along with her husband in Halbarga village of Bhalki taluk is an exception and a classic example of success, after the struggle. At the age of 14 she was

married to Bhimanna who lived in a joint family. She belongs to SC community. Both husband and wife are illiterates and they were forced to quit their sheep rearing work due to the vagaries of the monsoon. Their sheep were flooded away and they had to give up their livelihood. At this time, troubles started in their family and they left their house. To sustain their life, they joined

as cook in a school.

A field worker of DCCB mobilised women and formed "Mariamma SHG" in Malchapur village with 12 members in 1998-99. Smt. Shantamma joined the group and saving ₹. 10 per week. Every week she was attending the SHG meeting and actively participating in the discussions. Before joining SHG she never visited the Bank in her life. Now regularly she is visiting the Bank and doing transactions. She participated in several workshops conducted by "Mahila Samakya", DCCB and WDC. The idea of starting a chat shop came to her mind during the "Food Products Preparation Training" conducted with NIRD&PR support in 2013-14. She immediately captured the idea of preparation of chat items, as the demand for the products was there at Halbarga village.

In the year 2000, first time she availed a loan of \mathfrak{T} . 7,000 from the SHG and used it for her domestic purposes. After repaying the loan regularly she obtained second loan of \mathfrak{T} . 20,000 and purchased three acres land for \mathfrak{T} . 35,000 by taking pvt. loan of \mathfrak{T} . 20,000 from money lender at higher rate of interest. She repaid SHG loan promptly by keeping regular repayment schedule. After completion of SHG loan, she borrowed \mathfrak{T} . 25,000 from SHG and repaid the money lender's loan. Thus, she kept a good repayment track record in SHG.

At present she is having one push cart-bicycle for her chat business and three acres of agricultural land. Husband sells the items in the evening. Sometimes she also joins her husband at the sales counter. Their daily sales is about ₹. 350 to ₹. 400. On shandy days their sales was touching up to ₹. 1,000. The total profit margin in this business is 45 per cent. On an average, she is earning ₹. 6,000 per month. In addition to this, agriculture income is ₹. 30,000 per year. Now they purchased a small house and agriculture land from their savings. Two children are studying in the school. Earlier she used to pay 48per cent rate of interest for her loans with money lender and now she is paying only 24 per cent ROI in SHG's. They purchased one TV set to avoid their children being felt insulted in the neighbourhood. This shows the increase of self-respect in them. All categories people are customers of her delicious pani puri and snack items in the small village like Jambagi. They keep their push cart in the centre place of the market.

– Shakara Rural Development Academy, Bidar



बाँस उद्योग में सफलता



जैसा कि विदित है राजस्थान के दक्षिण भाग में स्थित बाँसवाडा जिले का नाम यहाँ पर बहुतायत में पाये जानेवाले बाँस की वजह से रखा गया है। बाँसवाडा जिला कई अनोखी कलाओं की वजह से सम्पूर्ण राज्य में एक अलग स्थान रखता है। इन अनोखी कलाओं में से एक इस जिले की वर्षों पुरानी कला बाँस उद्योग के उत्पाद बनाने तथा उसे उपयोग में लाने की कुशलता के रूप में सामने आती हैं। बाँस उद्योग का नाम सामने आते ही छोटी सरवा का नाम सर्वप्रथम आता था। छोटी सरवा व आस-पास के गाँवों में हरिजन व आदिवासी समाज, के ३० परिवार थे, जिनका पारंपारिक कार्य बाँस उद्योग था, जो अपना पारंपारिक उद्योग छोड़ने की कगार पर थे। ये परिवार इस कार्य का सीमित दायरा देखकर अन्य कार्य, जिसमें मजदूरी, खेती - बाड़ी व बैलों के बिध्याकरण जैसे काम करने लगे थे। नयी पीढ़ी का रुझान पूरी तरह से अन्य कार्यों की ओर हो गया था, जिससे यह पारंपारिक लोक-कला उद्योग लुप्त होने की कगार पर था। इसका कारण यह है कि, बाँस का स्थान प्लास्टिक से बने उत्पादों ने ले लिया तथा शहरी व ग्रामीण समुदाय के लोग प्लास्टिक के बने हुए सामान का उपयोग अपने दैनिक कार्यों में करने लगे।





प्रामीण विकास ट्रस्ट का, कुशलगढ़ पंचायत समिति के छोटी सरवा व आस-पास के अन्य गाँवों में जल ग्रहण क्षेत्र विकास कार्यक्रम चल रहा था। उक्त परियोजना में कार्यरत श्री अनिल जैन को पूर्व में इस क्षेत्र में चल रहे बाँस उद्योग कार्य की जानकारी थी। जैसे ही एन आई आर डी एवं पी आर हैदराबाद से ग्रामीण विकास ट्रस्ट को २९ दिवसीय प्रशिक्षण की स्वीकृति मिली, उन्होंने इन हरिजन व आदिवासी परिवारों से सम्पर्क किया व उन ३० परिवारों में से २० परिवारों को ९४ दिवसीय कौशलवर्द्धन व ७ दिवसीय उद्यमिता विकास प्रशिक्षण के लिए भेजा। प्रशिक्षण के दौरान श्री गोपीलाल हरिजन ने पूरी तन्मयता से बाँस उद्योग का प्रशिक्षण प्राप्त किया व प्रशिक्षण के दौरान बाँस के हैंगर, पेन स्टॅण्ड, ज्वेलरी बाँक्स, चम्मच, टोस्टर, सुपारी दान, बाँस की टोकरी, छोटी-छोटी आकर्षक प्लेटें, फुलदानी, एश ट्रे, टोपला, झाडू, अनाज कबला, सुपडा आदि बनाना सीखा। प्रशिक्षण के उपरान्त श्री गोपीलाल हरिजन ने उक्त उत्पाद छोटी सरवा व रतलठाम से कच्चा माल लाकर बनाये व बाजना, कुशलगढ, मोहकमपुरा व छोटी सरवा हाट में उक्त उत्पादों की दुकान लगायी। श्री गोपीलाल हरिजन ने पाया कि उक्त उत्पादों में से हाट बाजार में टोपला सुपडा, पालना, छोटी टोकरी, झाडु, अनाजकबला की ग्रामीण स्तर पर ज्यादा मांग थी व इनकी बिक्री भी अधिक हुई तदुपरान्त श्री गोपीलाल ने बिक्री हुए उत्पादों का उत्पादन बडे पैमाने पर किया।







वर्तमान में इस परिवार की आमदनी पूरे वर्ष बाँस उद्योग से चल रही है। इस कार्य से प्रति माह रु. ४००० से रु.५००० की आमदनी हो रही हैसाथ ही सदस्यों ने अपने स्तर पर भी ग्राहकों की मांग के अनुसार अन्य उत्पादों की श्रेणी बढ़ा ली है। श्री गोपीलाल हरिजन जिला स्तरीय मेलों व प्रदर्शनियों में भी अपने उत्पादों की बिक्री व प्रचार - प्रसार कर पा रहे हैं। इसी प्रकार ग्रामीण विकास ट्रस्ट ने उपर्युक्त मेलों में समय-समय पर उक्त परिवारों को अपना माल लेकर भेजा, जहां श्री गोपीलाल को अपने उत्पादों की अच्छी कीमत प्राप्त होने लगी। इस परिवार ने साहुकार से लिये गए ऋग राशि रू २२००० को चुकता कर दिया है। इस उद्योग से प्राप्त आमदनी से अपने बच्चों को अच्छी शिक्षा दे पा रहा है। अपने परिवार का भरण-पोषण कर पा रहा है, साथ ही इस परिवार के पास आवागमान के साधन व दूरसंचार की सुविधा भी उपलब्ध है। इस परिवार ने न केवल अपना पारंपारिक उद्योग पुनर्जीवित किया बल्कि अपनी इस कला से समाज में एक अलग पहचान भी बनाई है। इस प्रकार से अन्य सदस्यों में भी बाँस उद्योग के प्रति रुझान बढ़ा है।

- ग्रामीण विकास ट्रस्ट जयपुर

लुप्त हो रही कला को परवान चढाया उदास चेहरे फिर से खिले



बाँसवाडा जिला कई अनोखी कलाओं की वजह से सम्पूर्ण राज्य में एक अलग स्थान रखता है। इन अनोखी कलाओं में से एक, इस जिले की वर्षों पुरानी कला, चर्म के उत्पाद बनाने तथा उसे उपयोग में लाने की कुशलता सामने आती है। चर्म उद्योग का नाम सामने आते ही बांसवाडा का नाम आज सर्वप्रथम सामने आता है। गाँव में यादव समाज, जिनका पारम्परिक कार्य चर्म उद्योग था, के ३५ परिवार थे, जो अपना पारम्परिक उद्योग छोड़ने के कगार पर थे। ये परिवार इस कार्य का सीमित दायरा देखकर अन्य कार्य, जिसमें मजदूरी व खेती-वाड़ी आदि चुनने लगे, जिससे यह पारम्परिक लोक-कला-उद्योग लुप्त होने की कगार पर था कारण कि इन परिवारों के द्वारा निर्मित चमड़े की पारम्परिक भारी मोजड़ी आदिवासी क्षेत्रों में विशेष अवसरों पर ही आदिवासियों द्वारा खरीदी जाती है।





गांव में मौजूद ३५ परिवार में से ०४ परिवार १० वर्ष तक नियमित रूप से पारम्परिक तौर पर बनाये जाने वाले चमडे की भारी मोजडी बनाते थे, जो कि जिले के आस-पास के क्षेत्रों में लगनेवाले धार्मिक मेलों, जिसमे बेणेश्वर (फरवरी माह), तरवणी - रतलाम (जनवारी माह), जसैला - इंगरपुर (मार्च माह), केसरियाजी जिला इंगरपुर (मार्च माह), घोटीया-आम्बा बाँसवाडा (अप्रैल माह), माण्डवीया - बावसी इंगरपुर (नवम्बर माह), गौतमेश्वर, जिला प्रतापग (मई माह) में जाते थे। मेलों में नियमित रूप से जाने के कारणवश उन्हें वहाँ दुकान का स्थान आसानी से प्राप्त हो जाता था। मेलों में यह सदस्य ५०-१०० जोडी भारी मोजडी लेकर जाते थे। इन भारी मोजडियों के खरीदार धार्मिक मेलों में अधिकांश आदिवासी थे, जो इनका उपयोग विशेष अवसरों पर जैसे शादी, नोतरा, काट्टा (मृत्यु हेतु भोज), त्यौहारों, मेलों में करते थे। भारी मोजडी की लागत २५० रु. थी तथा बिक्री मूल्य ४०० रूपये थे। इन यादव परिवारों में से गौतम यादव बेणेश्वर मेलें वर्ष २००७ में अपना माल लेकर गये वहाँ उनकी मुलाकरत ग्रामीण विकास ट्रस्ट के दुर्गेश त्रिपाठी से हुई उन्होंने मेले में ही गौतम यादव का परिचय, पता व पूरी जानकारी ली। तत्पश्चात् एन.आई.आर. डी. एवं पी.आर. हैदराबाद से ग्रामीण विकास ट्रस्ट को २१ दिवसीय क्षीशल्यवर्द्धन व ७ दिवसीय उद्यमिता विकास प्रिशक्षण दिया गया।







प्रशिक्षणोपरान्त गौतम यादव ने मन्दसोर व उदयपुर से कच्चा माल लाकर प्रशिक्षण के दौरान सिखाये गए चर्म उत्पाद जैन्ट्स व लेडीज मोजडी, पर्स, ब्रेसलेट, लेडिज चप्पल, बैंग, लेडिज पर्स, बेल्ट आदि बनाये तथा अपनी दुकानों पर रखे । उन्होंने पाया कि उक्त उत्पादों में से जैन्टस व लेडीज मोजडी व लेडिज चप्पल की बिक्री स्थानीय बाजार में अधिक हुई, तब से गौतम ने नियमित रूप से इन उत्पादों का उत्पादन जारी रखा, कारण कि पारम्परिक भारी मोजडी में कच्चा माल अधिक (रू. १५०) व दिन में एक जोडी ही बन पाती थी जिससे उत्पाद की लागत (रू.२५०) अधिक आती थी व विक्रय मूल्य (रू. ४००) था, साथ ही भारी मोजडी को शहरी क्षेत्र के लोग नापसन्द करते थे, बिनस्पत इसके प्रशिक्षण में सिखाये गए उत्पादों (हल्की डिजाइन मोजडी, चप्पल) में कच्चा माल कम (रू. १२५-१४५) व दिन में २ जोडी उत्पाद बन जाते थे जिससे उत्पाद की लागत (रू. १७५) कम आती थी व विक्रय मूल्य (रू. ३००-३५०) था व इन उत्पादों का वजन कम व डिजाइनदार होने से सभी तरह के ग्राहकों ने इन्हें पसन्द किया। पूर्व में इन परिवारों का व्यापार केवल विशेष अवसरों पर ही चलता था, अन्य दिनों में इन्हें रोजगार के अन्य अवसर तलाशने पडते थे।

वर्तमान में इन परिवारों का व्यापार पूरे वर्ष चलता है व चर्म उद्योग से आमदनी में प्रति माह पूर्व की अपेक्षा २५००-३००० की वृद्धि हुई है साथ ही सदस्यों ने अपनी दुकान में उत्पादों की श्रेणी बढा ली है। गौतम यादव जिला स्तरीय मेलों व प्रदर्शनियों में भी अपने उत्पादों की बिक्री व प्रचार कर पा रहे हैं। इसी प्रकार ग्रामीण विकास ट्रस्ट ने उपर्युक्त मेलों में समय - समय पर गौतम यादव को अपना माल लेकर भेजा जहाँ गौतम को अपने उत्पादों की अच्छी कीमत प्राप्त होने लगी, जिससे यह परिवार इस उद्योग से प्राप्त आदमनी से अपने बच्चों को अच्छी शिक्षा दे पा रहा है, साथ ही साथ, इनके पास आवागमन के साधन व दूरसंचार की सुविधा भी उपलब्ध है। इस परिवार ने न केवल अपने पारम्परिक उद्योग को पुनर्जीवित किया बल्कि इस उद्योग में अपनी एक अलग पहचान भी बनायी है। इस प्रकार से अन्य सदस्यों में भी इस कार्य के प्रति रुझान बढा है।

- ग्रामीण विकास ट्रस्ट, जयपुर

स्वरोजगार की राह पर ग्रामीण महिला समूह



आज ग्राम का हर व्यक्ति स्वरोजगार के लिए शहर की ओर दौड रहा है तथा उसकी सोच ऐसी बन गई है कि शहर में ही शिक्षा एवं रोजगार की ज्यादा संभावनाएँ हैं, परन्तु इस सोच को बदलने के लिए राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राज संस्थान हैदराबाद ने राजस्थान के आदिवासी बारां जिले में मसाला प्रसंस्करण एवं पॅकेजिंग के प्रशिक्षण का एक छोटा सा प्रयास ग्रामीण विकास ट्रस्ट के सहयोग से शुरू किया । इस प्रशिक्षण में रानिबडौद ग्राम की २० महिलाओं ने २१ दिवसीय प्रशिक्षण रुची से लिया परन्तु कार्य प्रारम्भ करने के लिए धन की समस्या सामने आ गयी





इसके लिए सर्व प्रथम ऋग लेने ग्रामीण बैंक किशनगंज से सम्पर्क किया परन्तु बैंक प्रबंधक द्वारा व्यक्तिगत ऋग मना कर दिया गया इसके पश्चात् महिलाओं ने समूह गठन कर खाता खुलवाने का निर्णय किया फिर ग्रामीण बैंक प्रबंधक ने यह कहते हुये मना कर दिया कि आप सभी महिलाएँ पूर्व में ही अलग-अलग समूह की सदस्य हैं और हमारे बैंक में खाता हैअतः अलग से खाता नहीं खोला जा सकता । महिलाओं द्वारा सतत प्रयास जारी रखते हुए बचत करना शुरू कर दिया एवं सभी महिलाओं ने इस समस्या का समाधान करने के लिए १० महिलाओं ने समूह में धन राशि एकत्र कर मसाला चक्की खरीद कर कार्य प्रारम्भ करने की योजना बना डाली । योजना यथार्थ में बदलने के लिए २०००० रुपये एकत्र कर जय श्री मसाला उद्योग के नाम से ईकाई को जिला उद्योग केन्द्र बाराँ में पंजीकरण करवाकर कार्य प्रारम्भ कर दिया । महिलाओं ने कार्य प्रारम्भ करने के पश्चात् स्टेट बैंक ऑफ बीकानेर एण्ड जयपुर शाखा किशनगंज में संस्था कार्यकर्ता के साथ जाकर समूह का खाता खोलने के लिए प्रस्ताव प्रस्तुत किया, शाखा प्रबंधक ने उनके द्वारा प्रस्तुत प्रशिक्षण एवं कार्य की जानकारी लेकर खाता खोल दिया । महिलाएँ आजसमय पर बचत कर रही हैं तथा कार्य करने के लिए राशि एकत्र कर कार्य का संचालन कर रही हैं । प्रारम्भ में परिवार के सदस्यों का सहयोग भी प्राप्त नहीं हुआ फिर भी महिलाओं ने फरवरी माह २०१३ प्रथम माह में ५००० रुपये की कमाई की अब तक कुल ९ माह में ५०००० रुपये बचत कर अपनी आय में इज़ाफा कर चुकी हैं तथा करीब ४०००० रुपये का कच्चा माल समूह के पास एकत्र है।



Printed poly packaging material provided by NIRD to Entrepreneurs

इस समूह कि सभी महिलाएँ कृषि पृष्ठ भूमि से होने पर भी गैर कृषि कार्य करने के लिए संगठित होकर कार्य कर रहीं हैं। अपनी स्वयं की बचत से प्रारम्भ किये गये कार्य का लेखा-जोखा बाजारीय संभावनाएँ, एवं प्रबंधन की कला विकिसत कर रहीं हैं। यही नहीं, राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राजसंस्थान, हैदराबाद में प्रदर्शनी में भी भाग लेकर साहस दिखाया है तथा स्वरोजगार से आत्मिनर्भरता की ओर अग्रसर हैं। इस समूह से प्रेरणा लेकर झुंझुनु जिले के खेतडी ब्लॉक के जसरापुर ग्राम की महिलाओं के समूह ने भी अपना व्यवसाय प्रारम्भ कर दिया है।

– ग्रामीण विकास ट्रस्ट, जयपुर

मजदूर से मालिक

आज देश में बेरोजगारी अपना मुँह इस तरह फैलाए हुए है कि पढ़े-लिखे नौजवान भी इसकी चपेट में है तब कम पढ़े लिखे ग्रामीण युवाओं की स्थिति तो और भी दयनीय है। दिन पर दिन बढ़ती महंगाई की मार व ऊपर से बेरोजगारी युवाओं में आत्महीनता की भावना पैदा कर रही है। ऐसे ही कुण्डिया पिपलाज, बड़वानी से नजदीक गांव का निवासी राजेश पाटीदार भी आर्थिक समस्याओं से त्रस्त बेरोजगार युवा था। सिर्फ पिताजी दूसरे किसानों के यहाँ खेती में मजदूरी व बटाई से कृषि कर अपने परिवार का काम जैसे-तैसे चला रहे थे।

३२ वर्षीय विवाहित राजेश के परिवार में कुल ७ सदस्य हैं । विवाहित राजेश की बेरोजगारी स्वयं के साथ-साथ परिवार के लिए भी चिन्ता का विषय था । वह छोटी-मोटी मजदूरी करता है किन्तु उसकी समस्याओं का हल नहीं निकलता ना ही वह संतुष्ट होता है। उसके मन में अनेक विचार चलते हैं । वह सोचता है कि वह ऐसा क्या करें जिससे उसकी समस्याओं का हल हो सकें । वह कई तरह की योजनाएँ बनाता था किन्तु पूँजी के अभाव में उसकी योजना महजसपना रह जाती थी । हमारे देश में प्रचुर मानव श्रम व क्षमता है, जरूरत है उसे सही मार्गदर्शन की ।

राजेश जैसे ग्रामीण युवा भी सही मार्गदर्शन पाकर अपना व्यवसाय / कार्य कर एक क्रांति ला सकते हैं किन्तु यह मार्गदर्शन कैसे प्राप्त करें । भारतीय सामाजिक विकास संस्थान एवं राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं संस्थान, हैदराबाद के सहयोग से एक कौशल विकास कार्यक्रम चलता है जो ग्रामीण बेरोजगारों को स्वरोजगार हेतु प्रशिक्षण देता हैव बैंक से ऋग दिलवाने में भी मदद करता है।

इस तरह के कार्यक्रम प्रदेश के कई जिलों में आयोजित किये जाते हैं । जब इस तरह का कार्यक्रम बड़वानी में आयोजित किया गया तो प्रचार माध्यम द्वारा इसकी सूचना राजेश को भी मिली है । यह जानकारी पाकर उसे अपने सपने सच होने की उम्मीद जागी जाती है। वह नियत तिथि, १६-७-२०१२ को जनपद पंचायत कार्यालय, बड़वानी पहुंच जाता है । वहाँ अनेक युवा होते हैं, उसके लिए यह घड़ी कठिनाई भरी होती है, किन्तु वह अपना आत्म विश्वास बनाये रखता है। साक्षात्कार के लिये अनेक अधिकारी होते हैं जिसमें अग्रणी; जिला प्रबंधक, मुख्य कार्यपालन अधिकारी, जनपद पंचायत, सहायक विकास विस्तार अधिकारी व बैंक के अधिकारी, संस्थान के मुख्य परियोजना अधिकारी द्वारा उसका साक्षात्कार लिया जाता है । अधिकारी वर्ग उससे अनेक सवाल करते हैं जिनका वह आत्मविश्वास के साथ जवाब देता है। साक्षात्कार के कुछ घंटों बाद ही चयन सूची जारी की जाती है। चयन सूची में अपना नाम देखकर राजेश को अपने सपने साकार होते दिखाई देते हैं । वह दुगने उत्साह से प्रशिक्षण के लिए तैयार हो जाता है।

आठ सप्ताह के प्रशिक्षण में उसे सैद्धांतिक व तकनीकी दोनों ही प्रकार का प्रशिक्षण देकर प्रशिक्षित करते हैं। इस प्रशिक्षण में उन्हें उद्योग से सम्बन्धित अनेक व्यवहारिक बातें बतायी जाती हैं। तत्पश्चात बाजार सर्वेक्षण कराया जाता है जिससे प्रशिक्षणार्थी बाजार में चलती हुई इकाइयों को देखकर यह निर्णय ले सकें कि उन्हें किस प्रकार की यूनिट स्थापित करना उचित रहेगा? किस प्रकार की इकाई लाभप्रद होगी? बाजार सर्वेक्षण के बाद वह निर्णय लेता है कि मोटर रिवाइंडिंग की इकाई उसके लिये उचित रहेगी।

संस्थान के परियोजना अधिकारी उसका ऋग प्रकरण तैयार कर जिला व्यापार एवं उद्योग केन्द्र, बड़वानी के माध्यम से बैंक ऑफ इंडिया शाखा बड़वानी को रूपये 9,५०,००० का प्रकरण तैयार कर प्रस्तुत कर दिया गया । राजेश ने जब अपने परिवार के सदस्यों को बताया कि मेरा ऋग प्रकरण स्वीकृति हेतु बैंक की शाखा को प्रस्तुत कर दिया गया है तो परिवार के सदस्य, उसके चाचा, ने कहा कि मैं तुम्हे बैंक से भी कम ब्याजपर रूपये ६०,००० का ऋग देने के लिये तैयार हूँ । तुम शीघ्र ही कार्य प्रारम्भ कर दो । सीजन का समय होने से राजेश ने अपने पारिवारिक ऋग की मदद से रूपये ६०,००० की पूंजी लगाकर अपनी इकाई प्रारम्भ कर दी । इकाई की शुरूआत ऐसी हुई कि क्षेत्र में एक भी इकाई नहीं होने से क्षेत्र में भारी मांग आने लगी तो राजेश धीरे-धीरे अपनी इकाई में दो और नौकर रखकर अपने काम को आगे बढ़ाता रहा । समय के साथ किस्मत ने जो करवट बदली कि काम आगे बढ़ाता गया ।

धीरे-धीरे बैंक से कर्ज लेने के बजाय स्वयं के स्रोतों से अपनी इकाई प्रारम्भ कर दी। आज अपनी इकाई इतनी अच्छी चल रही है कि प्रति माह १५ हजार से २० हजार रूपये तक कमा लेता है। राजेश बताता है कि मैं राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायत राज संस्थान व इंडियन इंस्टीट्यूट ऑफ सोशल डेवलपमेंट का हमेशा बहुत-बहुत आभारी रहूंगा जिन्होंने मुझे यह सफल और सुखद राह दिखाई। सचमुच यदि इंसान में लगन हो तो मंज़िल खुद उसका स्वागत करती है।

- भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इन्दौर



जीवन है नाम, चुनौती का



जीवन आगे बढ़ने का नाम है। यह कहानी इसी उक्ति को चिरतार्थ करती है। धार जिला मुख्यालय से लगभग ६५ कि.मी. की दूरी पर स्थित उमरबन का निवासी जीवन मेरेन्ट अनुसूचित जाित वर्ग का युवक है। २७ वर्षीय एक बेरोजगार युवा है जो मात्र ८ वीं कक्षा तक पढ़ा लिखा है। उसके पिताजी एक भूमिहीन मजदूर हैं। मजदूरी करते हुए अपने परिवार का पालन पोषण कर अपनी जिम्मेदारी निभा रहे हैं। ५ सदस्यीय संयुक्त परिवार में पिताजी, भाई मजदूरी कर इतना नहीं कमा पाते हैं कि घर के खर्चे भी पूरे हो सके। आर्थिक हालात ठीक नहीं होने से वह अपनी शिक्षा भी पूर्ण नहीं कर पाया है किन्तु वह अपने घर के आर्थिक हालात बदलने की आकांक्षा रखता है। वह चाहता हैिक कुछ ऐसा कार्य करें जिससे उसकी व परिवार की तरक्की हो। आज बदलते परिवेश में लोगों के रहन-सहन में जहाँ बदलाव दिखाई देता हैवहीं युवा पीढ़ी के विचारों में भी अंतर देखने को मिलता है।

जीवन मेरेन्ट भी आज का युवा है अतः वह भी जीवन में परिवर्तन चाहता है लेकिन यह जानता है कि बिना प्रयास व मार्गदर्शन के यह सम्भव नहीं हैं । वह रोजगार के लिये अनेक प्रयास करता है किन्तु उसे सही निर्णय लेने में किठनाई आती है तब वह छोटी-छोटी मजदूरी कर घर-खर्च में हाथ बँटाने का प्रयास करता है किन्तु यह पर्याप्त नहीं होता और ना ही वह संतुष्ट होता है। उसे कोई राह दिखाई नहीं देती तब वह मन मसोसकर अपनी दिनचर्या में मसरूफ

हो जाता है। वह सोचता है उसका जीवन यहीं आकर रुक गया है। वह घोर निराशा में डूब जाता है। अचानक उसके भाग्य का पन्ना पलटता है जब उसी के गांव उमरबन में कौशल विकास कार्यक्रम के प्रचार के लिये भारतीय सामाजिक विकास संस्थान के परियोजना अधिकारी व गांव के सरपंच कार्यक्रम के सम्बन्ध में चर्चा करने हेतु पहुँचते हैं, तो किसी काम से जीवन भी पंचायत में आ जाता है व अधिकारियों व सरपंच के हाथ में पॅम्फलेट को देखकर उसके मन में जिज्ञासा होती है कि यहाँ पर ये पर्चे किस काम के लिये दिये जा रहे है। जीवन भी इससे अछूता नहीं रहता और एक पॅम्फलेट वह भी उत्सुक होकर ले लेता है। पॅम्फलेट में लिखी सूचना पढ़कर वह बहुत उत्साहित होता है क्योंकि उसमें निहित सूचना उसकी राह प्रशस्त करने का सही माध्यम होती है। पॅम्फलेट में लिखी जानकारी के अनुसार दिनांक १५-१२-२०१२ को जनपद पंचायत कार्यालय, उमरबन में एक कौशल विकास कार्यक्रम का आयोजन किया जायेगा जिसमें उसके जैसे बेरोजगार युवाओं को स्वरोजगार हेतु प्रशिक्षण दिया जायेगा।

जीवन निश्चित तिथि को जनपद पंचायत कार्यालय उमरबन पहुंच जाता है। चूंकि उमरबन उसके गांव में ही है। अतः उसे ज्यादा परेशानी नहीं होती है। जीवन में तरुणाई का जोश व उत्साह होता है। अतः वह पूरे आत्मविश्वास के साथ साक्षात्कार देता है। साक्षात्कार में अनेक अधिकारी होते हैं जिनमें बैंक अधिकारी, जनपद पंचायत कार्यालय, उमरबन के मुख्य कार्यपालन अधिकारी, संस्थान के मुख्य परियोजना अधिकारी होते हैं। वे जीवन से कुछ सामान्य सवाल करते हैं जिनका वह संतोषपूर्ण जवाब देता है।

सभी प्रशिक्षणार्थियों के साक्षात्कार के पश्चात चयन सूची जारी की जाती है। जीवन भी चयनित सूची में अपना नाम दर्ज कराने में सफल होता है। चयन होने पर उसका उत्साह बढ़ जाता हैऔर वह पूर्ण मेहनत व लगन से प्रशिक्षण प्राप्त करने लगता है। प्रशिक्षण में उसे उद्यमियों के अनेक गुण बताये जाते हैं। जैसे उद्योग का चयन, प्रेरणा, बाजार, सर्वेक्षण, उद्योग की प्रोजेक्ट रिपोर्ट, बैंक से कर्जा कैसे प्राप्त करें, सफल बिक्री के सुझाव आदि बातें समझायी जाती है। साथ ही उद्यमी में गुण, जैसे कार्य कुशलता, व्यवहारशीलता, समय की पाबन्दी, क्षेत्रीय भाषा का ज्ञान, प्रदर्शन करने की कला आदि बातों का ज्ञान भी दिया जाता है।

प्रशिक्षण के दौरान बीच-बीच में अनेक विभागों के अधिकारी आकर अपना व्याख्यान देते है। जिसमें प्रशिक्षु को उद्यम से सम्बन्धित अनेक जानकारियों का ज्ञान होता है। इस तरह दो सप्ताह का सैंद्धांतिक प्रशिक्षण होने के साथ उसे बाजार में सर्वेक्षण के लिये भी प्रश्नावली तैयार करवाकर बाजार में भेजा जाता है उसे अलग-अलग दुकानों व गांवों में जाकर प्रश्नावली भरवाकर मंगवाई जाती है। उसके पश्चात एक बाजार सर्वेक्षण रिपोर्ट तैयार करवाई जाती है जिस की बाजार में प्रशिक्षणार्थी अपनी इकाई स्थापित कर सकता है या नहीं इसका पूरा ज्ञान प्राप्त करवाया जाता है। प्रशिक्षणार्थी पूरी तरह से यह समझ लेता है कि बाजार में जो इकाइयाँ चल रही हैं वे कितना लाभ कमा रही हैं या नहीं? कोई दुकान घाटे में तो नहीं? जो इकाई आप प्रारम्भ कर रहे हैं इसकी बाजार में मांग है या नहीं? आदि बातों से अवगत कराया जाता है।



अब उसे छः सप्ताह तक इलेक्ट्रिकल वर्कशॉप एवं पावर इर्न्वटर रिपेयरिंग का तकनीकी प्रशिक्षण दिया जाता है जिसमें वह सारा तकनीकी ज्ञान प्राप्त करता है। संपूर्ण प्रशिक्षण प्राप्त कर, जीवन दृढ़ निश्चयी आत्मविश्वासी युवा होता है जो अपने लक्ष्य की ओर बढ़ने को आतुर है। समूचा प्रशिक्षण जीवन को निराशा, कुंठा व कुछ न कर पाने की दुविधा से भी मुक्ति देता है। उसमें आशा का संचार होता हैऔर जीवन में आगे बढ़ने की आकांक्षा जागृत होती है।

संस्थान के परियोजना अधिकारी तैयार अब तक उसका ऋग प्रकरण कर नर्मदा झाबुआ ग्रामीण बैंक, शाखा उमरबन को भेज देते है। बैंक वाले अनेक प्रमाण पत्रों की मांग करते है जिन्हें वह प्रस्तुत कर बैंक की सारी औपचारिकताएँ पूर्ण करता है। अब जीवन को सिर्फ इंतजार होता है ऋग स्वीकृति का। ऋग स्वीकृत होने तक वह इकाई के लिये जगह की पूछताछ करता है और इकाई से संबंधित सामग्री की दुकानों पर जाकर कीमत की जानकारी लेता है। वह बैंक व संस्थान से निरंतर सम्पर्क में रहता है और ऋग प्रकरण की स्थिति का जायजा लेता रहता है।

जीवन ऋग स्वीकृति के मामले में बहुत ही भाग्यशाली होता है और जल्द ही उसका ऋग प्रकरण दिनांक २९-९-२०१३ को स्वीकृत हो जाता है। अब बैंक उससे कोटेशन प्रस्तुत करने का आदेश देती है। वह शीघ्र ही कोटेशन प्रस्तुत करता है। नर्मदा झाबुआ ग्रामीण बैंक, शाखा उमरबन से उसे दिनांक १-२-२०१३ को रुपये ५०,००० का ऋग प्राप्त हो जाता है। ऋग प्राप्ति उसके जीवन की धारा को बदलती है। वह उत्साह के साथ नजदीकी शहर इन्दौर से इलेक्ट्रिक वर्कशॉप का सामान कुर्सी, काउन्टर खरीदकर लाता है। यह इकाई को व्यवस्थित सजाकर उसका शुमारम्भ करता है। वह इकाई में पंखे, कुलर, मिक्सर, ट्यूबवेल, वाशिंग मशीन की रिपेयरिंग का कार्य करता है। वह दिन जीवन का खास दिन होता है जब वह पूर्ण लगन, मेहनत से कार्य कर ग्राहकों को संतुष्ट करता है। लोग उसके कार्य की प्रशंसा करते हैं और भरोसा भी। आजवह खुश है उसने अपने परिवार को नई सुख-सुविधा दी और उनके रहन-सहन का स्तर भी बदला है। उसकी मासिक आय लगभग रु. ७,००० से ८,००० रु. है। वह बैंक की किश्त भी नियमित जमा कर रहा है।

जब उसकी इकाई का विजिट संस्थान के अधिकारी द्वारा किया जाता है तो वे भी उसकी इकाई को सफल देखकर चिकत होते हैं और उसे निरंतर आगे बढ़ते रहने के लिये प्रेरित करते हैं। स्वयं जीवन तो राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायत राज संस्थान व भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इंदौर से आभार व्यक्त करते हुए कहता है कि मुझे निराशाओं के भंवर से मुक्ति दिलाकर इन्होंने मेरे जीवन में आशा के कई दीप प्रज्वलित किये हैं।

- भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इन्दौर

जीवन रोशन हुआ



एक सफल उद्यमी ने सफलता का रहस्य खोलते हुए लिखा हैकि, ''गरीब वे नहीं जिनके पास धन नहीं है। बिल्क गरीब वे है जिनके पास कल्पना या स्वप्न नहीं होते।'' यह सत्य हैकि आपको श्रृंखला बद्ध कल्पनाएँ लक्ष्य प्राप्ति हेतु आपके व्यवहार को अभिप्रेरित करती है। आपकी अपनी सोच और कल्पनाएँ ही आपको दूसरों से भिन्नता प्रदान करती हैं।

देश के मध्य में बसे मध्यप्रदेश के कई जिलों में से एक झाबुआ जिला जो आदिवासी जिले के रूप में पूरे भारत में ही नहीं विश्व के नक्शे में कड़कनाथ मुर्गी पालन के रूप में माना जाता है। झाबुआ जिला कई तहसीलों एवं गांवों को अपने अन्दर समेटे हुए हैं। इसी जिले की एक तहसील थांदला का निवासी नाम-मात्र सुविधाएँ लिये अपना अस्तित्व बनाये हुए हैं। ग्राम थांदला में कॉलेज, हायर सेकण्डरी स्कूल, तहसील मुख्यालय, चिकित्सा सुविधा, बस व रेल सुविधा उपलब्ध है। शेष सुविधाओं से वंचित गांव के रहिवासियों को जिला मुख्यालय झाबुआ का सहारा लेना पड़ता है।

इसी गांव का एक ग्रामीण युवा श्रीराम पिडयार, पिछड़ा वर्ग का युवक है। २४ वर्षीय श्रीराम पिड़यार मात्र १० वीं तक पढ़ा लिखा होकर विवाहत है। श्रीराम पिड़यार के पिता मजदूरी करते थे। श्रीराम का कच्चा मकान उसकी आर्थिक कमजोरी की कहानी कहता नजर आता है। इसी कच्चे घर में श्रीराम अपने माता-पिता व एक भाई के साथ निवास करता था। उसका भाई भी कम पढ़ा लिखा होकर बस बॉडी गेरेजमें छोटा-मोटा कार्य कर अपना गुजारा करता



था। आर्थिक तंगी से बदहाल श्रीराम के पिता की इच्छा थी कि श्रीराम पढ़ लिखकर बड़ा आदमी बने, किन्तु आर्थिक परिस्थितियों के चलते श्रीराम ज्यादा नहीं पढ़ पाया।

जब श्रीराम के पिता उसे मजदूरी करते देखते थे तो उनका मन आहत हो उठता था। स्वयं श्रीराम को भी पिता की इच्छा पूरी न करने का मलाल था। वह अधिक पढ़ तो नहीं पाया था किन्तु कुछ स्वयं का रोजगार कर वह आर्थिक रूप से सक्षम होने की तमन्ना रखता था, जिससे पिता का सपना भी पूरा कर सके। किन्तु यह सब वह कैसे करें ? उसके पास न दिशा, न हीं मार्ग-दर्शन, यदि था तो एक हौसला, एक विश्वास जो अवसर तलाश रहा था। ''जहाँ चाह वहाँ राह'' सचमुच श्रीराम का विश्वास रंग लाता है और उसे एक सुअवसर मिलता है इंडियन इंस्टीट्यूट ऑफ सोशल डेवलपमेंट की बदौलत, जिसका कौशल विकास कार्यक्रम उसके अपने थांदला में आयोजित होनेवाला था। श्रीराम अवसर का पूरा लाभ उठाता है और निर्धारित दिनांक २८-१-२०१२ को जनपद पंचायत कार्यालय, थांदला पहुंच जाता है। वह देखता है कि वहां आसपास के गांवों से कई ग्रामीण युवा इस अवसर का लाभ उठाने एकत्रित हुए हैं।

श्रीराम आवदेन लेकर साक्षात्कार हेतु इंतजार करता है । साक्षात्कार चयन सिमति द्वारा लिया जाता है जिसमें तहसील के अनेक अधिकारी होते हैं । अधिकारी वर्ग का रवैया सहयोगात्मक है, जिससे श्रीराम सामान्य रूप से अपना साक्षात्कार देता है ।





चयन सूची घोषित होने तक श्रीराम भी सामान्य युवाओं के साथ इंतजार करता है। जब चयन सूची घोषित होती हैतो उसमें अपना नाम पाकर श्रीराम को अपना लक्ष्य को पूरा करने का आत्म विश्वास पैदा हो जाता है। मन में दृढ़ विश्वास लिये वह आठ सप्ताह के कौशल विकास प्रशिक्षण कार्यक्रम में प्रवेश लेता है। वहाँ उसे अनेक बातें सीखने को मिलती हैं जिसमें नेतृत्व, सम्प्रेषण, महत्वकांक्षा, उद्यम स्थापित करने में कठिनाइयाँ, प्रोजेक्ट रिपोर्ट, वित्तिय प्रबंधन इत्यादि का ज्ञान दिया जाता है। बाजार सर्वेक्षण द्वारा बाजार की स्थिति व उसमें चिलत इकाइयों के लाभ-हानि के बारे में भी जानकारी दी जाती है, जिसमें श्रीराम को इकाई स्थापना के निर्णय में मदद मिलती है। वह इलेक्ट्रिक फिटिंग इकाई स्थापित करने का निर्णय लेता है क्योंकि इस तरह की इकाई की गांव में अधिक आवश्यकता थी।

अब श्रीराम को इसका प्रायोगिक प्रशिक्षण देकर दक्ष किया जाता है। सम्पूर्ण प्रशिक्षण श्रीराम को एक नया रूप प्रदान करता है, जिसके सामने एक लक्ष्य हैऔर उस लक्ष्य को प्राप्त करने का आत्म विश्वास उसे स्पष्ट रूप से दिखाई देता है। उसका ऋग प्रकरण परियोजना अधिकारी द्वारा मध्यप्रदश खादी एवं ग्रामोद्योग योजनान्तर्गत बनाकर जिला पंचायत कार्यालय, झाबुआ के माध्यम से भारतीय स्टेट बैंक, शाखा थांदला को प्रस्तुत कर दिया गया था किन्तु किस्मत को कुछ और ही मंजूर था। जब प्रशिक्षण प्राप्त करने के पश्चात श्रीराम घर पर पहुंचता हैतो श्रीराम के ताऊजी को प्रशिक्षण व इकाई स्थापना के सम्बन्ध में पूरी जानकारी बताता है तो वे कहते हैिक यदि आपको कुछ करने का आत्मविश्वास हैतो लोन की प्रतिक्षा नहीं करना। आप जितना बैंक से ऋग लेने पश्चात ब्याजभरेंगे उससे तो कम ब्याज में आपको मैं पैसा उपलब्ध करवाता हूँ। केवल कार्य प्रारम्भ करें व प्रति माह मुझे किस्त के रूपये वापस आद करें। फिर क्या श्रीराम खुशी के मारे फूला नहीं समाया। तत्काल रु. ७५,००० की इलेक्ट्रिक वायरिंग मोटर रिवाइंडिंग की मशीन व टूल बॉक्स खरीदकर पेटलावद रोड़, थांदला में अपनी इकाई प्रारम्भ कर दी। साथ ही नवीन मकानों में लाईट फिटिंग का काम भी प्रारम्भ कर दिया गया।

धीरे-धीरे बाजार में काम बढ़ता गया वैसे-वैसे श्रीराम ने दो और हेल्परों की मदद से काम को आगे बढ़ाया । आजश्रीराम प्रति माह रू. २०,००० से रू. २५,००० कमा लेता है। इन्होंने अपने काम के साथ पिताजी व भाई को भी इसी कार्य में जोड़ लिया है। जब संस्थान के परियोजना अधिकारी इनकी इकाई पर गये तो परिवार के सदस्य फूले नहीं समाये । बताया कि आपने यहाँ कॅम्प लगाकर हमारे परिवार का भविष्य उज्ज्वल किया, इसके लिये हम आपके संस्थान के अधिकारियों व विभाग को बहुत-बहुत धन्यवाद देते हैं और आशा करते हैं कि भविष्य में और भी इस प्रकार के कॅम्प लगाकर हमारे गांव के बेरोजगारों को रोजगार उपलब्ध करवाये । अंत में स्वयं श्रीराम भी भारतीय सामाजिक विकास संस्थान व राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राज का शुक्रिया अदा करता है और कहता है कि इनकी उत्कृष्ट योजना हम जैसे बेरोजगार युवाओं के लिये एक सच्चा सार्थक प्रयास है।

- भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इन्दौर

सुनहरा अवसर



इस समय हमारे देश में बेरोजगारी अपने चरम पर है। देश में लाखों लोग बेरोजगार हैं। बेरोजगारी की यह अवस्था गांवों में अधिक दिखाई देती है। ग्रामीण क्षेत्रों में भूखमरी, निर्धनता दूर करने के लिये भगीरथ प्रयासों की जरूरत है इसके लिये स्वरोजगार से बढ़कर कोई विकल्प नहीं है।

यह कहानी एक छोटे से परिवार के रामेश्वर चौहान की है। रामेश्वर के परिवार में ४ सदस्य हैं। रामेश्वर के पिताजी एक सामान्य मजदूर किसान थे जो बड़ी मुश्किल से अपने परिवार का पालन पोषण करते थे। रामेश्वर ने परिवार में काफी संघर्ष भरे दिन देखें इन्हीं परिस्थितियों में रामेश्वर की शिक्षा भी पूर्ण नहीं हुई। मात्र १२ वी तक पढ़ने के बाद रामेश्वर का मन पढ़ाई से उचट गया। उसके मन में कुछ कार्य कर अपनी आर्थिक स्थिति मजबूत बनाने की चाह जोर पकड़ने लगी। उसने कई तरह के कामों की तलाश की किन्तु उसे कोई सफलता नहीं मिली।

रामेश्वर के पास किसी भी तरह का कार्य करने का न तो कोई प्रशिक्षण था और न पूँजी जिससे वह अपना कार्य प्रारम्भ कर सकें । आर्थिक परेशानियों से त्रस्त रामेश्वर जीवन के उछालों से व्याकुल हो अपने मित्रों से सलाह लेता है किन्तु कोई हल नहीं निकलता । इसी दौरान जब उसके गांव में ही एक दिन कुछ लोग पर्चे बाँटते नजर आये, रामेश्वर ने भी उत्सुकतावश जानकारी ली । कर्मचारी ने उसे उमरबन में स्वरोजगार प्रशिक्षण की समस्त जानकारी दी और बताया कि आप जैसे बेरोजगार नवयुवकों के लिये यह सुनहरा अवसर है जो आपका मार्गदर्शन कर, आपके सपनों को पूरा करेगा । रामेश्वर की खुशी का ठिकाना नहीं रहता वह सोचता है कि ईश्वर ने मुझे अपनी मंजिल तक पहुँचने का सुअवसर दिया है जिसका मैं अब फायदा उठाऊंगा ।

रामेश्वर पेम्फ्लेट में दर्शायी गई तिथि १५-२-२०१२ को जनपद पंचायत कार्यालय, उमरबन पहुँच जाता है। इस छोटी सी जगह पर ग्रामीणों की भीड़ प्रमाणित कर रही थी कि देश में बेरोजगारी कितनी विकराल है। रामेश्वर भी अपनी किस्मत पर भरोसा रख कार्यक्रम की औपचारिकता पूरी करता है। वह देखता है कि साक्षात्कार हेतु अधिकारियों की टीम मौजूद है जिसमें मुख्य कार्यपालन अधिकारी, जनपद पंचायत कार्यालय, उमरबन, शाखा प्रबन्धक, भारतीय स्टेट बैंक, शाखा बांकानेर, प्रबन्धक, नर्मदा झाबुआ ग्रामीण बैंक, उमरबन, सहायक विकास विस्तार अधिकारी, जनपद पंचायत, परियोजना अधिकारी, इंडियन इंस्टीट्यूट ऑफ सोशल डेवलपमेंट, इन्दौर मौजूद थे। अनुशासित ढंग से प्रशिक्षणार्थियों का साक्षात्कार हो रहा था। साक्षात्कार में रामेश्वर चौहान से सामान्य सवाल किये जाते हैं जिसका वह सटीक जवाब देता है। अधिकारी उसके जवाब से संतुष्ट होते हैं जिससे रामेश्वर का भी आत्म विश्वास बढ़ जाता है।

साक्षात्कार के पश्चात चयनित उम्मीदवारों के नाम घोषित किये जाते हैं। रामेश्वर भी चयनित होता है। रामेश्वर का चयन उसके जीवन की एक बड़ी सफलता होती है। वह अत्यंत प्रसन्न होता है और पूरी लगन से ८ सप्ताह का प्रशिक्षण लेना प्रारम्भ करता है। रामेश्वर के लिये यह एक नया अनुभव होता है जो उसे आगे बढ़ाने की प्रेरणा देता है। इस प्रशिक्षण में वह अनेक व्यावसायिक व उद्यम से सम्बन्धित बातों की जानकारी प्राप्त करता है जिसमें उद्यमी कैसे बने ? वित्तीय प्रबन्धन, सम्प्रेषण, नेतृत्व, इत्यादि होता है। दिन प्रति दिन प्रशिक्षित होते रामेश्वर का एक नया रूप सामने आता हैजो सम्पूर्ण आत्मविश्वास से भरा होता है। उसे बाजार सर्वेक्षण भी करवाया जाता है। इससे बाजार का सम्पूर्ण ज्ञान हो जाता है।

रामेश्वर विद्युत उपकरणों की मरम्मत एवं मोटर रिवाइंडिंग से सम्बन्धित इकाई स्थापित करने का निर्णय लेता है। इस दौरान उसका ऋण प्रकरण परियोजना अधिकारी नर्मदा झाबुआ ग्रामीण बैंक शाखा उमरबन में प्रस्तुत कर देते है। अब रामेश्वर अपनी इकाई के लिये जगह की तलाश करता है व आगामी भविष्य के सपने बुनता है। रामेश्वर भविष्य को लेकर बहुत आशान्वित होता है। वह बैंक से लगातार सम्पर्क में रहता है। वह संस्थान के भी सम्पर्क में रहता



है। ऋग के बारे में जानकारी लेता रहता है। आखिर वह दिन भी आता है जब उसे नर्मदा मालवा ग्रामीण बैंक द्वारा रूपये 9,५०,००० का ऋग प्राप्त हो जाता है। संघर्षों की काली घटा से मुक्त हो रामेश्वर खुले आसमान में विचरने को तैयार रहता है। वह अपनी इकाई की स्थापना की तैयारी करता है एवं आवश्यक उपकरण / कच्चा माल आदि खरीदता है। छोटी, जगह पर इस तरह की सुविधा लोगों को शीघ्र रास आती है उसकी इकाई शीघ्र चलने लगती है।

रामेश्वर अपना कार्य ईमानदारी से करता है उसकी ग्राहकी में इजाफा होने लगता है। आज उसकी मासिक आय लगभग रूपये ९५००/- है। घर की स्थिति में भी बदलाव आया है। आज वह अपने वर्तमान से संतुष्ट है और भविष्य के प्रति आशावान। वह राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राजसंस्थान, हैदराबाद व भारतीय सामाजिक विकास संस्थान का एहसान प्रकट करता है जिनकी वजह से उसकी राह आसान हुई।

- भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इन्दौर







गरीबी से त्रस्त व्यक्ति ही जानता है कि गरीबी श्राप की भांति है जो इंसान के जीवन के अंधेरे को और गहरा कर देती है। किन्तु व्यक्ति के अंदर कुछ करने क दृढ़ तमन्ना हो तो इन अंधेरों से मुक्ति पायी जा सकती है।

ग्राम उमरबन, धार जिले का यह छोटा सा गांव तहसील मनावर के अंतर्गत आता है। यह मनावर से ३० किलोमीटर की दूरी पर स्थित है। गांव में छोटी-छोटी सुविधाएँ उपलब्ध हैं । लोग किसानी मजदूरी कर अपना गुजारा करते हैं । इसी गांव का महेश पटेल जो २६ वर्षीय बेरोजगार युवक था । महेश का परिवार गरीबी में जीता था । उसके परिवार में माता-पिता, एक बहन व दो भाई हैं । बहन व भाई विवाहित हैं । पूर्व में महेश के पिताजी की माली हालत अत्यंत खराब थी । इसके बाद इनके पिताजी व भाई के नाम मुख्यमंत्री मजदूरी सुरक्षा योजना में आने के पश्चात १०० दिन की पक्की रोजगारी में नाम आने से थोड़ी राशि से उन्हे कुछ सहारा तो मिला लेकिन महंगाई रूपी सुरसा के मुख में यह कम ही थी । महेश ने अपनी शिक्षा १० वीं तक जैसे-तैसे की उसके बाद वह मजदूरी की तलाश में इधर-उधर भटकने लगा किन्तु भाग्य ने उसका साथ नहीं दिया ।

इस सब हालात से तंग आकर वह अपना स्वयं का कार्य करने की सोचता उसमें पूँजी की आवश्यकता होती थी । महेश धीरे-धीरे निराशा के गर्त में डूबने लगा लेकिन कहीं न कहीं उम्मीद की ज्योति मन के किसी कोने में कायम थी । एक दिन वह गांव में अपने मित्र के साथ चर्चा कर रहा था कि कुछ व्यक्ति पॅम्फ्लेट्स वितरित करते दिखाई दिये । महेश ने उत्सकतावश पॅम्फ्लेट लेकर उसकी विस्तृत जानकारी ली । इस जानकारी से महेश की उम्मीद पुनः प्रज्ज्वित हो गई । वह खुशी-खुशी अपने घर गया व मित्रों व परिजनों को भी इसकी सूचना दी । पॅम्फ्लेट्स भारतीय सामाजिक विकास संस्थान व राष्टीय ग्रामीण विकास संस्थान द्वारा बेरोजगारों को स्वयं के रोजगार तलाशने का माध्यम थे ।



जिसमें उन्हें अपना छोटा-सा उद्योग खोलने के लिये प्रशिक्षण दिया जावेगा। महेश नियत तिथि १५ फरवरी, २०१२ को जनपद पंचायत कार्यालय, उमरबन में पहुंच जाता है। वहां उसे युवक-युवितयों के झुण्ड नजर आते है और अधिकारियों की टीम भी नजर आती है। वह साक्षात्कार की औपचारिकताएँ पूर्ण करने के पश्चात साक्षात्कार हेतु चयन सिमित के समक्ष जाता है। महेश अधिकारियों की टीम को देख थोड़ा विचलित होता किन्तु अधिकारियों के सहयोग पूर्ण रवैये से शीघ्र ही सामान्य हो उससे पूछे गये प्रश्नों का सटीक जवाब देता है। अधिकारी-वर्ग, युवाओं की योग्यता के आधार पर चयन करती है। जब चयनित युवाओं में महेश का नाम पुकारा जाता हैतो वह खुशी से झूम उठता है। उसे भविष्य के लिये बुने गये सपने सच होते दिखाई देते है।

अब ८ सप्ताह का प्रशिक्षण प्रारम्भ होता है जिसमें परियोजना अधिकारी उद्योग से सम्बन्धित सारी विधाओं में उसे निपुण करते हैं जैसे; उद्योग का चयन, नेतृत्व, महत्वाकांक्षी निर्णय लेना इत्यादि । महेश को बाजार सर्वेक्षण भी करवाया जाता है जिससे उन्हें बाजार में चिलत इकाई का जानकारी मिलती है। महेश की रुचि इलेक्ट्रिक उपकरणों की मरम्मत एवं मोटर रिवाइंडिंग के सारे गुर सिखता है। ८ सप्ताह का प्रशिक्षण महेश में एक आत्म-विश्वास भर देता हैअब महेश का ऋग प्रकरण परियोजना अधिकारी द्वारा नर्मदा झाबुआ ग्रामीण बैंक, शाखा उमरबन को भेजदेते हैं । महेश ऋग मिलने तक अपनी दुकान की व्यवस्था में जुट जाता हैऔर भविष्य के सुखद सपने संजोता है। वह अब बैंक से लगातार सम्पर्क में रहता है। तब जल्द ही वह दिन आता है जिसका उसे इंतजार था । महेश को नर्मदा झाबुआ ग्रामीण बैंक, शाखा उमरबन से रूपये ५०,००० का ऋग प्राप्त हो जाता है।

त्र्या प्राप्त होते ही महेश अपनी इकाई की स्थापना की तैयारी में जुट जाता है। वह इकाई से सम्बन्धित सामान जैसे मोटर रिवाइंडिंग के फर्में, टूल बॉक्स, बोर्ड, स्विच आदि सभी लेकर आता है। अब वह अपनी इकाई का कार्य प्रारम्भ कर देता है। चूंकि आजकल पंखों के कूलरों की रिपेयरिंग का कार्य इस प्रकार का है कि जिसकी आवश्यकता पूरे साल भर होती हैसाथ ही घरेलू विद्युत पम्प खराब होते रहते हैं। जिससे कि रिपेयरिंग की बहुत माँग होती रहती है। माह अक्टूबर, नवम्बर व जनवरी, फरवरी में कृषि कार्य में आने वाले विद्युत पम्पों की रिपेयरिंग की बहुत मांग रहती है। सीजन के समय १८ घण्टे का कार्य करने के बावजूद किसानों की मांग के अनुसार विद्युत रिपेयरिंग नहीं हो पाती हैं।

सीजन के समय महेश को एक दो कारीगर भी रखना पड़ता है। आज महेश की इकाई स्थापित होने से सीजन के समय में रू. 9२,००० से रू. 9५,००० तक की आय प्राप्त हो जाती है। ऑफ सीजन में रु. ७,००० से रू. ८,००० तक की आय प्राप्त हो जाती है। इनकी इकाई स्थापित होने से परिवार के सभी सदस्य खुश हैं। महेश ने राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राजसंस्थान व भारतीय सामाजिक विकास संस्थान का आभार व्यक्त करते हुए कहा कि मैं इन दोनों संस्थाओं कि वजह से ही आगे बढ़ा हूँ।

- भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इन्दौर

बदलते रंग



आज के समय में ग्रामीण क्षेत्रों में बेरोजगार युवाओं की भीड़ जहाँ-तहाँ देखने में आती है। बदलते वक्त में जहाँ बेरोजगारी बढ़ी है वहीं लोगों के रहन-सहन का स्तर भी बढ़ा है। आज हर आदमी अधिक से अधिक सुविधाएँ जुटाना चाहता है और आज का युवा वर्ग तो इन सुविधाओं के जादुई आकर्षण में बन्धा हुआ है। आज का युवा मेहनती है वह अपना जीवन स्तर सुधारना चाहता है। बस आवश्यकता है तो मार्ग दर्शन की।

महेश तँवर मूलरूप से पंधाना का रहने वाला है। ३० वर्षीय महेश एक विवाहित युवा है। दो बच्चों का पिता भी है। महेश के पिता कृषक थे। महेश की ५ बहनें व ४ भाई हैं जो अपना अलग-अलग कार्य कर अपने घर का खर्च चलाते हैं। चूंकि महेश १२ वीं तक ही पढ़ाई कर पाया इसलिए कृषि मजदूरी कर अपना जीवन यापन नहीं करना चाहता। महेश इलेक्ट्रिकल उपकरणों की मरम्मत व टीवी रेडियो रिपेयरिंग का कार्य करना चाहता था किन्तु बिना प्रशिक्षण वह इसे कैसे करें? वह भी छोटा-मोटा उद्योग स्थापित करना चाहता था किन्तु मजदूरी कर जीवन यापन करने वाला उद्योग स्थापित करने की सोंचे भी तो कैसे?

उसके पास न तो कोई प्रशिक्षण था और नहीं धन । सिर्फ मजदूरी कर वह अपने परिवार के खाने की व्यवस्था भी ठीक से नहीं कर पाता था लेकिन उसके मन में कुछ करने की इच्छा थी जज्बा था जो उसे बार-बार प्रोत्साहित करता था । इसी इच्छा-शक्ति के चलते वह हर परिचित से सलाह लिया करता था । इसका फायदा उसे तब मिल जब उसके गांव पंधाना में जोर शोर से प्रशिक्षण कार्यक्रम के प्रचार का स्वर सुनाई देता है ।

प्रचार-प्रसार इंडियन इंस्टीट्यूट ऑफ सोशल डेवलपमेंट द्वारा बेरोजगारों के प्रशिक्षण कार्यक्रम का होता है जिसमें महेश जैसे बेरोजगारों के लिये एक कार्यक्रम आयोजन कर उन्हें प्रशिक्षण दिया जावेगा । महेश यह सूचना पाकर



प्रफुल्लित हो जाता है। उसके अन्दर अपना कुछ कार्य करने की इच्छा जोर पकड़ने लगती हैऔर वह उस वक्त का इंतजार करने लगता है जब इस कार्यक्रम में वह हिस्सा ले सकेगा। निश्चित तिथि पर वह कार्यक्रम स्थल जनपद पंचायत कार्यालय पंधाना पहुंच जाता है। वहीं अपने जैसे युवाओं की भारी भीड महेश का हौसला बढ़ाती है वह वहाँ के कर्मचारियों से मिला आवेदन की औपचारिकता पूरी करता है। कुछ समय बाद महेश का साक्षात्कार होता है जो एक चयन समिति द्वारा लिया जाता है, जिसमें क्षेत्रीय प्रबन्धक, प्रबन्धक, नर्मदा झाबुआ ग्रामीण बैंका, खण्डवा, मुख्य कार्यपालन अधिकारी, जनपद पंचायत, सहायक विकास विस्तार अधिकारी, जनपद पंचायत व संस्थान के वरिष्ठ परियोजना अधिकारी उपस्थित रहते हैं। वे साक्षात्कार के दौरान सामान्य प्रश्न पूछते हैं। महेश उनके जवाब देकर उन्हें संतुष्ट करता है।

साक्षात्कार समाप्त होने के बाद चयनित उम्मीदवारों की घोषणा होती है। इसीके साथ प्रशिक्षण में हलचल मच जाती है। महेश भी सोचता है पता नहीं किस्मत साथ देगी या नहीं ? कुछ समय बाद चयन सूची में अपना नाम सुनकर उसका दिल बाग-बाग हो जाता है। खुशी व आत्म विश्वास की चमक चेहरे पर साफ दिखाई देती है। वह खुशी-खुशी घर आता है और अपने परिवार को अपनी सफलता की कहानी बताता है। परिवार वाले खुश होकर उसका हौसला बढाते हैं। अब तो महेश के जीवन में परिवर्तन आ जाता है। वह प्रशिक्षण लेने लगता है व रोजही अपने आने वाले सुखद भविष्य की कल्पना करता है। प्रशिक्षण में उद्योग से जुड़ी सारी समस्याओं का समाधान किया जाता है।

इसी दौरान प्रशिक्षणार्थियों को बाजार सर्वेक्षण करवाया जाता है तािक प्रशिक्षणार्थी बाजार में चिलत इकाइयों का अध्ययन कर निर्णय ले सकें कि किस इकाई की बाजार में ज्यादा मांग है। इस दौरान परियोजना अधिकारी द्वारा उसका ऋण प्रकरण तैयार कर भारतीय स्टेट बैंक, शाखा पंधाना को भी प्रस्तुत कर दिया जाता है। प्रशिक्षण के दौरान ही महेश अपनी इकाई के लिये जगह इत्यादि तलाशता है। महेश बीच-बीच में बाजार में जाकर लोगों से सम्पर्क भी करता रहता था। प्रशिक्षण पूर्ण होने के पश्चात अपने पिताजी व भाइयों का सहयोग प्राप्त कर परिवार व रिश्तेदारों से रूपये ५०,००० की व्यवस्था करता है। पैसे की व्यवस्था होते ही जिला मुख्यालय, खण्डवा से इलेक्ट्रिक व मोटर रिवाइंडिंग का सामान खरीद कर अपनी इकाई को सजाने व संवारने का कार्य शुरू कर देता है। मेहनत, लगन व कर्मठता अपना रंग दिखाते है और जिन्दगी के रंग बदलने लगते है। महेश का उद्योग बढ़ने लगता हैउसके अच्छे व्यवहार, कुशल कारीगरी से ग्राहक भी खुश होते हैं।

आज उसकी मासिक आय लगभग रु. ७,०००-८,००० है और वह अपना परिवार का संचालन अच्छी तरह से कर रहा है। महेश अपनी इकाई स्थापित होने से अपने-आपको गौरवान्वित महसूस करता है व बहुत-बहुत आभार व्यक्त करते हुए कहता स है कि राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राज संस्थान व इंडियन इंस्ट्रीट्यूट ऑफ सोशल डेवलपमेंट, इन्दौर जैसी संस्थाएँ हम जैसे बेरोजगारों के जीवन में मरूस्थल में जल की तरह हैं।

- भारतीय सामाजिक विकास संस्थान, इन्दौर

मधुमक्खी पालन का सहारा



श्री अरविल एक्का नामक किसान जो श्री लोभन एक्का का पुत्र है एत्छोटे से गांव बरपानी पोस्ट इचकेला, ब्लाक - दुलदुला का रहनेवाला है। इस छोटे से गांव में थोडी सी जमीन में अरविल खेती करता था। अधिक मेहनत करने के बाद भी अरविल खेती से प्राप्त की गयी आय में से कुछ भी बचा नहीं पाता था। इससे उसके जीवन-यापन में दिक्कतें आती थीं। अरविल रूपयों के कमी के कारण भविष्य की योजनाएँ तैयार करने में असफल हो रहा था। बच्चों की पढाई, घर का खर्चा इत्यादि में दिक्कतें आती रहती थीं।

वर्ष २०१२ में मधुमक्खी पालन प्रशिक्षण कार्यक्रम का संचालन रायगढ़ सहयोग सिमिति के द्वारा किया जा रहा था जिसे एन.आई.आर.डी.पी.आर. हैदराबाद प्रायोजित कर रही थी। यह कार्यक्रम अरविल एक्का का सहारा बन कर उभरा और इस प्रशिक्षण में उसने भाग लिया। इस कार्यक्रम में उसने मन लगाकर प्रशिक्षण प्राप्त किया एवं अपने घर में आकर मधुमक्खी पालन करना शुरू कर दिया।





धीरे-धीरे उसने शहद बेचना शुरू किया एवं पेटियों की संख्या भी बढ़ाता गया। गांव के कुछ अन्य लोग भी मधुमक्खी पालन का कार्य करते थे परन्तु अरविल का शहद हाथों हाथ बिक जाता था। परिणामतः उसकी दशा भी सुधरने लगी और वह अपने घर परिवार एवं बच्चों के भविष्य की तैयार भी करने लगा है। सभी ग्राहक भी उससे खुश रहते हैं। तथा वह भी आज खुशहाल जीवन व्यतीत करते हुए एन.आइ.आर.डी.पी.आर. एवं रायगढ़ सहयोग समिति को धन्यवाद करता है।

- रायगढ़ सहोयग समिति रायगढ़







ग्राम ढारेन, पोस्ट इचकेला, ब्लॉक - दुलदुला के लक्ष्मण राम एक्का एक साधारण परिवार से हैं, उनके पिता श्री गोंदाल राम खेती का कार्य करते हैं एवं ज्यादा आय न होने के कारण लक्ष्मण राम ९ वीं तक की ही पढ़ाई कर पाये, व पिता के साथ घर के कार्य में मदद करने लगे। जब घर की आर्थिक स्थिति कमजोर होने लगी तब वह सोचने लगे किस प्रकार आमदनी में बढ़ोत्तरी की जाए और वह सोचते ही रह जाते थे कुछ कर नहीं पाते थे।

सन् २०१२ में स्वयं सेवी संस्था रायगढ़ सहयोग सिमति द्वारा मुधमक्खी पालन पर प्रशिक्षण कार्यक्रम का आयोजन किया गया। इस प्रशिक्षण में लक्ष्मण राम ने भी भाग लिया और प्रशिक्षणोपरान्त अपने गांव में ही मधुमक्खी पालन शुरू कर दिया।





शुरूआती वर्ष में ही मधुमक्खी पालन से उसने २९,०००/- की आमदनी प्राप्त की । इस व्यवसाय से आज लक्ष्मण राम बहुत खुश हैं क्योंकि इसमें समय की कोई पाबंदी नहीं है। मधुमक्खी पालन के साथ-साथ घर के अन्य कार्य जैसे कृषि कार्य भी कर पाते हैं । मधुमक्खी पालन तो उनके लिए एक अतिरिक्त आमदनी का साधन बन गया । शहद की मांग बहुत ज्यादा होने के कारण उसे भोग दौड़ भी नहीं करनी पड़ती हैऔर घर बैठे ही शहद बिक जाता है। श्री लक्ष्मण राम क्षेत्र में अच्छे गुणवत्ता वाले शहद उपलब्ध कराने वाले विक्रेता के रूप में प्रख्यात हो गयें हैं । रायगढ़ सहयोग सिमिति द्वारा आयोजित कार्यक्रम ने उनके जीवन में खुशहाली भर दी और इसके लिए लक्ष्मण आज संस्था को बहुत धन्यवाद देते हैं ।

- रायगढ़ सहयोग समिति, रायगढ़



मोबाइल रिपेयरर - अनंतोराम मेकॅनिक



श्री अनंतोराम ग्राम ससकोबा, विकासखंड - धरमजयगढ़ जिला रायगढ़ के निवासी हैं; उन्होंने मात्र १० वी कक्षा तक ही शिक्षा ग्रहण की है । शुरू से ही अनंतोराम को पढाई-लिखाई में कोई विशेष रूचि नहीं थी, इसलिए अनंतोराम ने अपनी पढ़ाई १० वीं कक्षा के आगे जारी नहीं रखी । मोबाईल की तकनीकी जानकारी में उसकी विशेष रुचि थी इसलिए वे मोबाईल से संबंधित जानकारी लेने के लिए उत्साहित थे । मोबाईल से संबंधित जहाँ भी थोड़ी सी जानकारी मिलती वहीं पर रुक कर ध्यान से देखते और सीखते थे यदि खुद के या आस-पास के लोगों के मोबाइल में कोई समस्या होती तो खुद ही सुधारने का प्रयास करते थे और काफी हद्द तक सफल भी होते थे ।

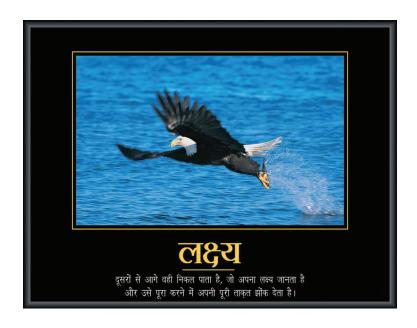
अनंतोराम के मोबाईल के तकनीकी में विशेष रुचि को देखते हुए गांव के किसी शुभिचंतक ने बताया कि राष्ट्रीय ग्रामीण विकास योजना अंतर्गत - राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राज संस्थान हैदराबाद के तत्वावधान में रायगढ़ सहयोग समिति, रायगढ़ द्वारा - ९० दिवसीय मोबाईल प्रशिक्षण कार्यक्रम आयोजित होने वाला है। अनंतोराम ने प्रशिक्षण में उपस्थित होने का मन बनाया और प्रशिक्षण में शामिल हुए।



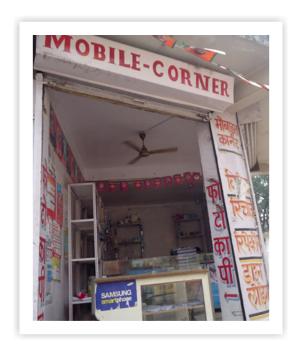


९० दिवसीय मोबाईल प्रशिक्षण में अनंतोराम ने बहुत सारी जानकारी लियी जिससे वह मोबाईल मैकेनिक बन गया । अनंतोराम अपने गांव के आस-पास के गांववासियों का भी मोबाईल रिपेयरिंग करने लगा, बहुत मेहनत और लगन से मोबाइल रिपेयरिंग क्षेत्र में काम करने लगा । जिससे उन्हें अधिक मुनाफा होने लगा और उनके घर की आर्थिक स्थिति में भी मजबुती आई । गांव वाले अब उन्हें मोबाईल रिपेयर अनंतोराम के नाम से जानने लगे और उन्होंने अपने गांव में विशेष स्थान बनाया उन्हें एवं अन्य नवयुवकों के लिए प्रेरणा एवं मार्गदर्शन का कार्य भी कर रहे है ।

- रायगढ़ सहयोग समिति, रायगढ़



बनाया उसे मोबाइल मेकॅनिक



रायगढ़ जिले के, अन्तर्गत सारंगढ विकासखण्ड से ३५ कि.मी. दूर गोमर्डा अभयारण में बसा ग्राम पठारीपाली में निवासरत एक बेरोजगार युवक, उम्र २५ वर्ष शिक्षा १० वीं तक, नाम तरूण कुमार चौहान । जिसकी जिंदगी संवारी राष्ट्रीय ग्रामीण विकास संस्थान - हैदराबाद के तत्वाधान में रायगढ़ सहयोग समिति, रायगढ़ द्वारा आयोजित ९० दिवसीय मोबाईल प्रशिक्षण कार्यक्रम ने ''इस कार्यक्रम ने बनाया उसे मोबाइल मेकॅनिक''।

आर्थिक स्थिति के कारण तरूण सिर्फ कक्षा १० वीं तक पढ़ाई कर सका और घर में अपने पिताजी का हाथ बँटाने लगा। वे लोग थोडी सी जमीन में खेती कर जीवन-यापन करते थे।

परन्तु मोबाईल प्रशिक्षण कार्यक्रम के बारे में जानकर वह बहुत खुश हुआ और प्रशिक्षण प्राप्त कर वह अपने घर में ही मोबाईल रिपेयर करता है। प्रशिक्षण के दौरान उसे मोबाईल रिपेयर किट् प्रदान किया गया है। आस-पास के गांव के लोग अपने मोबाईल रिपेयर कराने उसके पास आते हैं, जिससे रोज ३०० रू. कमा रहा है। आज वह बहुत खुश है कि घर के काम के साथ ही समय निकालकर मोबाईल रिपेयरिंग करता है। गांव के आस-पास उनका मान बढ़ गया है। अब वह बैंक से ऋग लेकर कनकबीरा में मोबाईल की दुकान डालने हेतु प्रयासरत है तथा राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राजसंस्थान का अभार मानता है।

- रायगढ़ सहयोग समिती, रायगढ़

बचत १० से ११ हजार



मैं अपने माता-पिता, एक भाई, दो छोटी बहनों के साथ सीहोर जिले के एक छोटे से कसबे में रहता है। मेरे पिता जी अपने छोटे से अिसंचित खेत में मेहनत एवं अन्य किसानों के यहाँ छोटी-मोटी मजदूरी का कार्य कर व मुश्किल से घर चला पाते हैं। गाँव के छोटे से स्कूल से मैंने आठवी पास की ओर आगे की पढ़ाई के लिये कहीं बाहर जाना और पढ़ाई करना मेरे माता-पिता की सामर्थ्य में नहीं था। अतः अपने जीवन-यापन के लिये मैंने आस-पास के इलाके में मजदूरी व किसानों के यहाँ छोटा-मोटा काम कर पिता जी की मदद करने लगा, जिससे कि घर के खर्च और बहन-भाइयों की पढ़ाई में मदद मिल सकें।

प्रचार-प्रसार के माध्यम द्वारा तथा गांव में कुछ लोगो कों चर्चा करते हुए सुना कि मंथन आई.टी.आई. में राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राजद्वारा विभिन्न कौशल उन्नयन के लिए निशुल्क प्रशिक्षण दिये जा रहे है ।

उस सम्बन्ध में कुछ छात्र अमलाहा मंथन आई.टी.आई. जाने की सोच रहे थें, उन्ही छात्रों के साथ मैं भी शामिल हो गया और दूसरे दिन सभी लोग आई.टी.आई. अमलाहा गये, ट्रेनिंग एवं उससे क्या लाभ होंगे आदि की जानकारी हमें मंथन के अधिकारियों द्वारा मिली । वहाँ जाकर मालूम हुआ कि ''उद्यमिता विकास एवं कौशल उन्नयन'' हेतु ग्रामीण छात्रों को निशुल्क प्रशिक्षण मंथन द्वारा नेशनल इंस्टीट्यूट ऑफ रूरल डेवलेपमेन्ट द्वारा वित्त पोषित दिया जा रहा हैं। उसमें किस तरह से प्रवेश लेना हैं, उसकी जानकारी मंथन आई.टी.आई. के अधिकारियों द्वारा बतलाई गई.





उसी अनुरूप मैंने अपने आवश्यक कागजात आदि तैयार कर जमा कराये उसके उपरान्त मेरा चयन मंथन आई.टी.आई. द्वारा संचालित व्यवसायिक प्रशिक्षण में हो गया मैंने दो माह की ट्रेनिंग खूब मन लगा कर ली, मंथन आई.टी.आई. में प्रशिक्षक हमें सारी चीजें अच्छी तरह समझाते थें। अगर कोई बात समझ में नहीं आती तो उसे वह बार-बार समझाते हैं जिससे हमें काफी कुछ सीखने में मदद मिली । सीखने के उपरान्त मैंने घरवालों से कुछ पैसे लिए एवं मंथन आई.टी.आई. द्वारा तकनीकी मदद लेकर एक छोटी सी दुकान स्थापित की जिससे ग्रिल, बैलगाड़ी के पहिये एवं लोहे का अन्य सामान बनाने का कार्य डाला कुछ दिन उपरान्त धीरे-धीरे मेरे अच्छे कार्य की प्रशंसा होने लगी लोगों की ग्राहकी भी बढ़ने लगी, मेरी बचत भी धीरे-धीरे बढ़ने लगी आज मेरी बचत १० से ११ हजार की हो जाती है। जो कि पहले मेहनत मजदूरी करके सिर्फ २-३ हजार ही कमाता था। आजमेरे पास छः-सात आदमी भी कार्य करने लगे है। धीरे-धीरे दुकान में सामान भी काफी बढ़ा लिया है। पहले जब लभी कोई काम का आर्डर आता तो मुझे माल लेने शहर जाना पड़ता था अब मैं थोड़ा अधिक माल मंगा कर रखने में सक्षम हो गया हूँ । आज मैं अपने पैरों पर खड़ा होकर अधिक प्रसन्न हूँ क्योंकि जो कुछ मंथन ने प्रशिक्षण में मुझे सिखाया वह मेरे भविष्य के लिये एक रोजगार का जरिया बना इसी के साथ मैं अपने शिक्षकों सहयोगियों को धन्यवाद देता हूँ । जिनके सहयोग एवं मार्गदर्शन में मुझे यह सफलता हासिल हुई । मैं राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राजसंस्थान हैदराबाद का भी आभारू हूँ, जिन्होंने ग्राम स्तर पर इस प्रकार के बहुयामी कौशल उन्नयन का कार्यक्रम ''मंथन संस्था'' के माध्यम से आयोजित किया। इस प्रकार के स्वरोजगार सृजन करने वाले प्रशिक्षण न केवल युवाओं को सशक्तीकरण एवं सम्बल देते है बल्कि प्रशिक्षित युवाओं के छोटे-छोटे उद्योगो से ग्रामों में अन्य युवाओं के लिये बिना विस्थापित हुए रोजगार भी प्रदान करते हैं।

- मंथन आई.टी.आई. अमलाहा जिला सीहोर

आज मेरे घर वाले खुश है



मैं ग्राम धामन्दा जिला सीहोर का रहने वाला हूँ । मेरे पिता जी एक गरीब मजदूर हैं । जो कि छोटे-मोटे कार्य कर मजदूरी द्वारा हमारे परिवार का मुश्किल से पालन पोषण कर पाते हैं । एक बार मुझे जानकारी मिली कि मंथन में भारत सरकार की वित्तीय मदद से कोई निशुल्क प्रशिक्षण चल रहा हैमैनें सोचा चल कर पता किया जाए कि किस तरह का प्रशिक्षण हैएवं क्या-क्या लाभ होगा ? मैं अमलाहा स्थित मंथन आई.टी.आई. पहुँचा वहाँ जाकर मंथन के अधिकारियों से पता किया तो जानकारी मिली कि यहाँ चार प्रकार के प्रशिक्षण एन.आई.आर.डी.पी.आर. हैदराबाद द्वारा चालू होने वाले हैं उसमें चयन प्रक्रिया के अन्तर्गत चयन होगा । और इस चयन में क्या-क्या आवश्यक है यह भी मुझे बताया गया मैंने उसी अनुरूप अपना फार्म भर निवेदन किया कि अगर मेरा चयन मोटर सम्बन्धी सुधार कार्य से सम्बन्धित किसी प्रशिक्षण में हो जाये तो अच्छा हो, मैंने यही फार्म में भी भरकर आवेदन दिया । हर्ष का विषय रहा कि मेरा चयन उस प्रशिक्षण में हो गया मैंने मन लगा कर प्रशिक्षण कार्य पूर्ण किया । प्रशिक्षण बिल्कुल निशुल्क रहा कोई शुल्क आदि नहीं लगा, खाना, पीना, रहना, सभी मंथन प्रांगण में ही उपलब्ध था । व्यक्ति विकास के लिए भी मंथन ने प्रशिक्षण दिया गया । जिससे हमें ग्राहकों से वार्तालाप एवं उनके संतुष्ट करने में मदद मिली ।

प्रशिक्षण उपरान्त मैनें मंथन के सहयोग से बैंक द्वारा ३०,०००/- लोन लिया व लोन और घर का कुछ पैसा लगाकर छोटी सी दुकान लेकर कार्य प्रारम्भ किया जिसमें मोटर पम्प आदि रिपेयर करने लगा इस कार्य को फील्ड आदि में जाकर भी करने लगा । जिससे लोगों में विश्वसनीयता बढ़ती गयी । मुझे फील्ड का एवं दुकान में काम अच्छा आने लगा, काम की अधिकता के कारण और भी आदिमयों की आवश्यकता पड़ने लगी । आज मेरे पास ४-५ व्यक्ति कार्य कर रहे हैं । आज मेरे घर वाले काफी खुश है क्योंकि उन्हें भी लगने लगा कि लड़का कुछ करने लग गया । मैं भी घर में आर्थिक रूप से मदद करने लगा हूँ ।



दुकान से आय भी धीरे-धीरे बढ़ रही है, अभी हाल आय करीब १० हजरा से १२ हजार तक हो जाती है। मैं शुक्रगुजार हूँ मंथन का जिसने हमें, ऐसा हुनर सिखाया जिससे मेरा और मेरे जैसे बहुत से ट्रेनिंग लेने वाले बच्चो का भला हुआ। मेरी इच्छा है मैं इस दुकान को और बढाऊँ, बैंक का लोन जल्दी चुकाने के बाद और लोन लेकर बड़ा कार्य करूं।

- मंथन आई.टी.आई. अमलाहा जिला सीहोर



तल्लीनता एवं लगन का योगदान



मैं रोहित वर्मा ग्राम विजोरी में एक साधारण से परिवार का सदस्य हूँ। मेरे माता-पिता बिल्कुल साधारण से कृषक है, जोकि थोड़ी सी खेती से गुजारे लायक आय न होने के कारण आस-पास के खेतों में एवं अन्य कहीं भी मजदूरी कर गुजर-बसर कर पाते हैं। मैं भी गाँव के छोटे से स्कूल में पढ़ता हूँ, पढ़ाई के साथ-साथ छोटे छेटे कार्य व मजदूरी कर पिता जी का सहयोग करता रहता हूँ। मुझे पता चला कि हमारे गाँव से थोड़ी दूर अमलाहा ग्राम में मंथन आई.टी.आई. के अन्तर्गत कोई उद्यमिता विकास का निशुल्क प्रशिक्षण राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राज संस्थान द्वारा चल रहा है। जिसमें प्रशिक्षणार्थियों को ऐसे कौशल में प्रशिक्षित किया जा रहा है। जिससे कि उसे कोई छोटा उद्योग स्थापित करने में या कही दुकान पर कोई नौकरी लगने हेतू सहयोग मिल सकें।

ऐसे ही मन में सोच कर मै पूर्ण जानकारी लेने हेतु मंथन आई.टी.आई. अमलाहा अपने पिताजी को साथ लेकर गया। वहाँ के शिक्षकों से जाकर मिला एवं उनसे इसी प्रशिक्षण संबंधी जानकारी जैसे कि इस ट्रेनिंग को लेने के लिए क्या-क्या आवश्यक योग्यता चाहिए व इस प्रशिक्षण लेने उपरान्त क्या-क्या लाभ हैं? हमें आई.टी.आई. के अधिकारियों ने संबंधित विषय पर पूर्ण जानकारी दी एवं इसमें प्रवेश संबंधित विषयों की जानकारी दी। मैंने उसी अनुरूप प्रवेश हेतु आवेदन दिया। कुछ दिन उपरान्त में पता करने गया तो मुझे मालूम हुआ कि मेरा फेब्रीकेशन ट्रैनिंग में चयन हो गया है, मुझे यह चुनकर बड़ी प्रसन्नता हुई कि मुझे निशुल्क प्रशिक्षण हेतु चुना गया।

मैंने पूरी तल्लीनता एवं लगन के साथ प्रशिक्षण कार्य पूर्ण किया । प्रशिक्षकों ने बहुत अच्छी तरह से प्रशिक्षण कार्य एवं प्रायोगिक कार्य हेतु अपना पूर्ण योगदान दिया जिससे हमें सीखने एवं सरलता से कार्यरूप समझने में सहुलियत हुई । यह प्रशिक्षण मैंने ढाई महिने सन् २०१२ में पूर्ण किया । मैने कुछ व्यवसाय हेतु घर से मदद मांग किन्तु काफी प्रयास करने उपरान्त भी कोई खास मदद न मिल पाई इसी बीच मंथन के सहयोग से मैनें बैंक से ऋण लेने हेतु आवेदन दे रखा था । मुझे ज्ञात हुआ कि बैंक ने मेरी ऋण राशि ५०,०००/- रुपये स्वीकृत कर दी है। मैंने उस राशि से अपने ही गाँव में एक छोटी सी दुकान किराये से लेकर कार्य प्रारंभ किया । उस कार्य में धीरे-धीरे बढोतरी होती रही । आजकी स्थिति में मेरा कार्य अच्छा चल रहा है। मैनें तीन-चार व्यक्तियों को सहयोगी के रूप में अपनी दुकान में रख रखा है। वे लोग भी मन लगा कर कार्य सीख रहे हैं एवं कर रहे हैं । जो कि आगे चल कर स्वयं के पैरो पर खड़े होकर अपना व्यवसाय करने में सक्षम हो जाएँगे । आज मेरी बचत मेरे ही गाँव में रहते हुए आठ-दस हजार रूपये हो जाती है। मैं एवं मेरे परिवार के लोग भी काफी खुश है। और मेरी आर्थिक स्थिति भी अच्छी हो गई है। मैं मंथन आई.टी.आई. के अधिकारी एवं प्रशिक्षकों के सहयोग एवं उनकी सरलता-पूर्ण प्रशिक्षण हेतु बहुत-बहुत धन्यवाद देता हूँ । जिससे कि हमें इतना अच्छा प्रशिक्षण मिला ।

राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राजसंस्थान हैदराबाद, जिन्होंने इस निशुल्क प्रशिक्षण हेतु मंथन ग्रामीण एवं समाजसेवा समिति का चयन किया जिसमें कि ग्रामीण युवाओं के रोजगार एवं छोटे उद्योगों हेतु ग्रामीण क्षेत्रों में युवाओं का चयन कर उनका उद्यमिता विकास एवं कौशल उन्नयन के माध्यम से प्रशिक्षित किया।

- मंथन आई.टी.आई. अमलाहा जिला सीहोर



मेहनत ईमानदारी और कार्य की लगन



मैं विनोद शर्मा, ग्राम कोठरी, ब्लॉक आष्टा, जिला सीहोर में रहता हूँ । मैं माता पिता एवं चार बहन भाईयों के साथ एक छोटे से मकान में परिवार के साथ रहता हूँ । पारिवारिक आय का मुख्य साधन मेहनत मजदूरी एवं एक छोटी सी दुकान जो कि माता जी घर में ही चलाती है। मैने कोठारी के ही स्कूल से १० वी पास की है। उसके उपरान्त मैं भी कार्य की खोजमें एक समूह के साथ जुड़ गया था।

एक बार में सीहोर जा रहा था तो रास्ते में ग्राम अमलाहा पुलिस चौकी के पास किरी परिचित से मिलने के लिए रूका था। वहीं कुछ छात्र चर्चा कर रहें थे कि मंथन आई.टी.आई. में निशुल्क प्रशिक्षण दिया जा रहा है। मैंने आई.टी.आई. में जाकर सोचा कि पूछताछ कर पता करूं कि किस तरह का प्रशिक्षण दिया जा रहा हैं।

मुझे मंथन द्वारा प्रचार-प्रसार के माध्यम से मालूम पड़ा की यहाँ पर एन.आई.आर.डी. हैदराबाद द्वारा प्रायोजित ढाई माह का प्रशिक्षण आई.टी.आई. द्वारा दिया जा रहा हैं । मैंने उसमें प्रवेश हेतु उचित मार्ग दर्शन मंथन आई.टी.आई. के अधिकारियों से प्राप्त किया उसी अनुरूप मैंने सारे कागजात तैयार करा कर जमा करायें विशेष कर मेरा मन डीजल पम्प रिपेयरिंग प्रशिक्षण लेने का था।

कुछ समय पश्चात् मेरे पास संदेश आया कि आपका चयन डीजल पम्प रिपेयरिंग में हो गया है। मैने मंथन आई.टी.आई. में प्रशिक्षण हेतु जाने लगा। मैं नियमित एवं मन लगा कर प्रशिक्षण प्राप्त करने लगा। मेरे शिक्षकों का पढाने का तरीका एवं प्रॅक्टीकल कार्य कराने का प्रशिक्षण बहुत अच्छा था। जिसमें हमें काफी कुछ सीखने को मिला, हर छोटी और बड़ी कमियों को दूर करने के आसान तरीकों को शिक्षकगण हमें बारिकी से समझाते थें। जिससे हमें अपने प्रशिक्षण में रुची अनुसार सीखने को मिला और हम लोग डीजल पम्प रिपेयरिंग सम्बंधी कार्य सुचारू रूप से करने में सक्षम हो गये। और अधिक जानकारी के लिये हमें शिक्षकगण आस-पड़ोस के बिगड़े हुए डीजल पम्प जनरेटर आदि सुधारने हेतु हमें भेज दिया करते थे।

प्रशिक्षण पूर्ण होने के उपरान्त मैंने अपना व्यवसाय चालु करने के लिए मथंन आई.टी.आई. के सहयोग से बैंक से ऋग हेतु आवेदन किया। कुछ समय उपरान्त बैंक से ऋग कि मंजुरी चालीस हजार रूपये स्वीकृत हुई। समूह द्वारा भी पच्चीस हजार का ऋग सहयोग मिल गया। जिससे मैंने अपनी दुकान का कार्य प्रारंभ किया। कार्य जमने में थोड़ा समय लगा किन्तु हम लोगों की मेहनत ईमानदारी और अच्छा कार्य करने की लगन के कारण काम काफी आने लगा। मैं आस-पास के स्थानों पर पम्प रिपेयिरंग के लिए एवं डीजल जनरेटर सुधार के लिये चले जाता था। इस कारण पूरे क्षेत्र में मेरी अच्छी पहचान हो गई। इसके कारण मुझे और आदिमयों की आवश्यकता पड़ने लगी मैंने चार-पाँच आदिमयों को अपने साथ लगा लिया उन लोगों को भी स्थानीय रोजगार मिल गया।

पहले परिवार चलाना बड़ा मुश्किल था अब मेरे घरवाले भी मेरे कार्यों में मदद करने लगे एवं आय में भी बढोतरी होने लगी। मैं बहुत बहुत शुक्रगुजार हूँ राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राजसंस्थान का जिससे हम ग्रामीण बेरोजगार युवकों को इस तरह का रोजगार-परक प्रशिक्षण मंथन ग्रामीण समाजसेवा समिति द्वारा दिलवाया, जिससे हमें रोजगार मिला। इसी तरह से ओर भी तरह-तरह के प्रशिक्षण अगर राष्ट्रीय ग्रामीण विकास एवं पंचायती राज संस्थान द्वारा समय समय पर दिये जाएँ तो ग्रामीण क्षेत्रों की बेरोजगारी दूर हो कर युवाओं को रोजगार मिल सकेगा।

- मंथन आई.टी.आई. अमलाहा जिला सीहोर

अगर जिन्दगी में किसी तरह का कोई संघर्ष नहीं है तो समझ लीजिये कि कोई प्रगति भी नहीं है।





Skill Development Training Programmes थांदला जिला झाबुआ एवं उमरबन जिला धार

अभिनन्दन पत्र

राष्ट्रीय ग्रामीण विकास संस्थान, हॅदराबाद National Institute of Rural Development (NIRD) Hyderabad इन्डियन इंस्टीट्यूट ऑफ सोशल डेवलपमेंट, इन्दीर Indian Institute of Social Development (IISD) Indore

कौषल विकास प्रिषक्षण कार्यक्रमों के सफलतम समापन के शुभ अवसर पर हम समस्त अधिकारियों एवं प्रशिक्षकों का हार्दिक अभिनन्दन करते हैं

हमें अत्यन्त प्रसन्नता हैं कि राष्ट्रीय ग्रामीण विकास संस्थान, हैदराबाद एवं इन्डियन इंस्टीट्यूट ऑफ सोशल डेवलपमेंट, इन्दौर के संयुक्त तत्वावधान में ग्रामीण क्षेत्रों में कौशल विकास प्रशिक्षण कार्यक्रमों का आयोजन किया गया हैं। हम गौरवान्वित हैं कि हमें इस प्रशिक्षण कार्यक्रम में भाग लेकर स्व—रोजगार स्थापित करने का स्वर्णिम अवसर प्राप्त हुआ हैं।

इन्डियन इंस्टीट्यूट ऑफ सोशल डेवलपमेंट, इन्दौर ने हमारे प्रशिक्षण कार्यक्रम में प्रशिक्षण के सर्वोच्च मापदण्डो का निर्वाह करते हुए ग्रामीण क्षेत्रों में गरीब युवाओं के लिये कार्यक्रमों का प्रभावी क्रियान्वयन किया हैं। राष्ट्रीय ग्रामीण विकास संस्थान, हैदराबाद एवं इन्डियन इंस्टीट्यूट ऑफ सोशल डेवलपमेंट, इन्दौर के सहयोग एवं सौजन्यता के प्रति हम अपनी विनम्र कृतज्ञता एवं आभार व्यक्त करते हुए आपका हार्दिक अभिनन्दन करते हैं।

"मंजिले उन्हीं को मिलती हैं जिनके सपनों में जान होती हैं पंख होने से कुछ नहीं होता हींसलों से उडान होती हैं "

हार्दिक शुभकॉमनाओं के साथ समस्त प्रशिक्षणार्थी कौशल विकास प्रशिक्षण कार्यक्रम, उमरबन एवं थांदला दिनांक : 10 अप्रेल 2012



